

БЕНЕФИЦИАР

журнал об экономических науках

Публикации для студентов, молодых ученых и научно-преподавательского состава на www.beneficiar-idp.ru

ISSN 2500-3798 Издательский дом "Плутон" idpluton.ru

Выпуск №99

КЕМЕРОВО 2021

18 октября 2021 г.
ББК Ч 214(2Рос-4Ке)73я431
ISSN 2500-3798
УДК 378.001
Кемерово

Журнал выпускается ежемесячно, публикует статьи по экономическим наукам. Подробнее на www.idpluton.ru

За точность приведенных сведений и содержание данных, не подлежащих открытой публикации, несут ответственность авторы.

Редкол.:

П.И. Никитин - главный редактор, ответственный за выпуск.

Д.С. Лежнин - главный специалист центра кластерного развития ОАО «Кузбасский технопарк», ответственный за первичную модерацию, редактирование и рецензирование статей.

Л.Г. Шутько - кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики КузГТУ, ответственный за финальную модерацию и рецензирование статей.

Л. Л. Самородова - кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики КузГТУ, ответственный за финальную модерацию и рецензирование статей.

Е. Ю. Доценко - кандидат экономических наук, доцент кафедры политической экономики и истории экономической науки, Москва, Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова, ответственный за финальную модерацию и рецензирование статей.

Н. В. Долбня - доктор экономических наук, профессор ВАК, профессор Кубанского социально-экономического института.

К. У. Джумабеков - кандидат экономических наук, доцент кафедры "Технологии и экология" Школы права и социальных наук АО "Университет "НАРХОЗ";

И. В. Арутюнян - кандидат технических наук, доцент, зав. кафедрой экономики, управления и информационных технологий, Университет Месроп Маштоц

О. П. Полесская - кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики и управления, Брянский Государственный университет имени академика И.Г. Петровского (БГУ)

Н. С. Меркулова - кандидат экономических наук, ФГБОУ ВО Курский государственный университет, кафедра финансов, кредита и бухгалтерского учета

И. В. Синкевич - кандидат экономических наук, доцент кафедры "Экономические теории" Белорусского национального технического университета

М. У. Рахматова - кандидат экономических наук, доцент, Кыргызский Национальный Университет им. Ж. Баласагына

Садыралиев Жандаралы - кандидат экономических наук, и.о. доцента, Джалал-Абадский государственный университет

А.О. Сергеева - ответственный администратор[и др.];

Журнал об экономических науках «Бенефициар», входящий в состав «Издательского дома «Плутон», был создан с целью популяризации экономических наук. Мы рады приветствовать студентов, аспирантов, преподавателей и научных сотрудников. Надеемся подарить Вам множество полезной информации, вдохновить на новые научные исследования.

Издательский дом «Плутон» www.idpluton.ru e-mail:admin@idpluton.ru

Подписано в печать 18.10.2021 г.

Формат 14,8×21 1/4. | Усл. печ. л. 4.2. | Тираж 300.

Все статьи проходят рецензирование (экспертную оценку).

Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов публикуемых статей.

Авторы статей несут полную ответственность за содержание статей и за сам факт их публикации.

Редакция не несет ответственности перед авторами и/или третьими лицами и организациями за возможный ущерб, вызванный публикацией статьи.

При использовании и заимствовании материалов ссылка обязательна

Оглавление

1. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В МАЛОМ БИЗНЕСЕ.....3	
Гостева Е.И.	
2. АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА АСБЕСТОВСКОГО ГОРОДСКОГО ОКРУГА7	
Пергушева В.С.	
3. РОЛЬ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОНАХ И ИХ НЕОБХОДИМОСТЬ ДЛЯ РАЗВИТИЯ СТРАНЫ.....11	
Курбанов Н.Р.	
4. ОРГАНЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ В СФЕРЕ ТУРИЗМА: ПОНЯТИЕ, ОСНОВНЫЕ УЧАСТНИКИ.....16	
Гришаева В.А.	
5. ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ И ИСПОЛНЕНИЯ БЮДЖЕТА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ «ГОРОД ЕКАТЕРИНБУРГ».....19	
Чернавских М.С.	
6. МАЛОЕ И СРЕДНЕЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО КАК ОБЪЕКТ МУНИЦИПАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ.....22	
Гребенкина В.А.	
7. СТРАХОВЫЕ РИСКИ И ИХ ОЦЕНКА27	
Сатторов Ш.М.	
8. АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ.30	
Бикбаева Д. Д.	
9. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ЯМАЛО-НЕНЕЦКОГО АВТОНОМНОГО ОКРУГА В РАМКАХ ПРОГНОЗА НА ДОЛГОСРОЧНЫЙ ПЕРИОД ДО 2036 ГОДА.....33	
Велиева Б.Э.	

Гостева Елизавета Игоревна
Gosteva Elizaveta Igorevna
Студент Университет «Синергия»
E-mail: liza.gosteva@internet.ru

УДК 657

ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В МАЛОМ БИЗНЕСЕ

FEATURES OF ACCOUNTING IN SMALL BUSINESS

Аннотация. В экономике Российской Федерации важную роль играет малое предпринимательство. Бухгалтерский учет на малых предприятиях заслуживает особого внимания, так как он имеет некоторые особенности.

В данной работе рассматриваются особенности, проблемы, так же развитие бухгалтерского учета в малом бизнесе.

Abstract. Small business plays an important role in the economy of the Russian Federation. Small business accounting deserves special attention as it has some peculiarities.

This work examines the features, problems, as well as the development of accounting in small business.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, малый бизнес, экономический субъект, малое предприятие, экономика.

Key words: accounting, small business, economic entity, small enterprise, economy.

В современных условиях становления рыночной экономики так же развития управления, выработки новой стратегии формирования предприятий, усиливается значимость и важность ведения бухгалтерского учета. Основным становится не обеспечение контроля со стороны государства, а получение абсолютной так же достоверной информации о хозяйственных процессах так же о результатах деятельности предприятий, как для внутренних нужд его владельцев, так и для внешних пользователей (инвесторов, поставщиков, налоговых, финансовых и банковских органов).

При введении бухгалтерского учета субъектами малого предпринимательства, считаются юридическими лицами по законодательству Российской Федерации, необходимо придерживаться общими методологическими основами и правилами, установленными Федеральным законом от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», Положением по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, утвержденным приказом Минфина РФ от 29.07.1998 № 34н (ред. от 24.12.2010), Положениями (стандартами) по бухгалтерскому учету (ПБУ), Федеральным законом от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации».

Основной целью является как можно максимальное упрощение операции по введению бухгалтерского учета, без нанесения ущерба для выполнения поставленных задач.

Для малых организаций это особенно актуально в связи с ограниченными финансовыми ресурсами, поэтому эффективность работы бухгалтерской службы для них играет важную роль. Поэтому процедуре первичной постановки или реформирования бухгалтерского учета предприятия предшествует изучению тех задач, которые он обязан в данной предприятии осуществлять.

Субъектам малой предпринимательской деятельности рекомендованы в качестве преимущественных следующие организационные формы ведения бухгалтерского учета (в зависимости от объема учетной работы);

- создать бухгалтерскую службу как структурное подразделение, возглавляемое главным бухгалтером;
- ввести в штат должность бухгалтера;
- передать на договорных началах ведение бухгалтерского учета специализированной организации (централизованной бухгалтерии) или бухгалтеру-специалисту;
- вести бухгалтерский учет лично.

Принятая малым предприятием учетная политика утверждается приказом либо постановлением лица, ответственного за организацию и состояние бухгалтерского учета.

Первоначальным этапом бухгалтерского учета представляет собой непрерывное документирование абсолютно всех хозяйственных операций с помощью составления конкретных носителей первичной учетной информации.

Федеральный закон № 402 «О бухгалтерском учете» позволяет руководителям малых экономических субъектов вести бухгалтерский учет самостоятельно (тогда как в общем случае руководитель экономического субъекта обязан возложить ведение бухгалтерского учета на главного бухгалтера или иное должностное лицо данного субъекта либо заключить договор об оказании услуг по ведению бухгалтерского учета)[1].

Особенности бухгалтерского учета в малом бизнесе, которые находятся на общем режиме налогообложения, определены Типовыми рекомендациями согласно хозяйствующему субъекту бухгалтерского учета для субъектов малой предпринимательской деятельности, утвержденными Приказом Минфина РФ от 21.12.1998 г. № 64. Данный акт разработан вплоть до утверждения нового Плана счетов, поэтому руководствоваться им необходимо в сегменты, никак не противоречащей более поздним нормативным актам[2].

В данный в целях бухгалтерского учета и налогообложения малые организации можно распределить на следующие группы:

- организации, которые переведены на единый налог на вмененный доход для конкретных видов деятельности;
- организации, которые перешли на упрощенную систему налогообложения, учета и отчетности для субъектов малого предпринимательской деятельности;
- организации, применяющие патентную систему налогообложения;
- малые организации, ведущие бухгалтерский учет и отчетность на общих основаниях.

Форму ведения бухгалтерского учета выбирает главный бухгалтер по согласованию с руководителем малого экономического субъекта в зависимости от количества операций и объема документооборота, опыта и квалификации экспертов бухгалтерской службы, наличия вычислительных средств и программного обеспечения, а также от которые сложились традиций на предприятии. Бухгалтерский учет в малых предприятиях способен быть организован согласно обычной форме учета: журнально- ордерной, журнал-главная, автоматизированной и т.п.

На малых организациях, совершающих незначительное количество хозяйственных операций, типовые рекомендации согласно хозяйствующего субъекта бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства, утвержденные приказом Министерства финансов РФ от 21.12.1998 г. № 64 рекомендуют применять упрощенную форму, которая включает в себя:

- простую форму бухгалтерского учета (без использования регистров бухгалтерского учета имущества малого предприятия);
- форму бухгалтерского учета с использованием регистров бухгалтерского учета имущества малого предприятия [3].

Вкратце проанализируем особенности каждой формы учета:

Без использования регистров.

Малому бизнесу с простым технологическим процессом изготовления продукции, осуществления работ, оказания услуг и имеющим незначительное количество хозяйственных операций (как правило, не более 100 в месяц) рекомендуется использование упрощенной формы бухгалтерского учета.

Для введения учета согласно упрощенной форме бухгалтерского учета в малом экономическом субъекте на базе типового Плана счетов бухгалтерского учета финансово - хозяйственной деятельности организаций составляет работник План счетов бухгалтерского учета хозяйственных операций, что позволит реализовывать учет средств также их источников в регистрах бухгалтерского учета согласно основным счетам также тем самым гарантировать контроль за наличием и сохранностью собственности, осуществлению обязательств также правдивостью сведений бухгалтерского учета.

Отображение хозяйственных операций в системе счетов бухгалтерского учета и регистрах бухгалтерского учета, которые используются малым предприятием, осуществляется с помощью двойной записи. Суть двойной журнал заключается в взаимозависимом отображении каждой абсолютной операции в то же время на 2-ух счетах бухгалтерского учета. На пример, операция по закупке материалов, взаимоувязывает показатели, отражаемые на счете учета ценностей (по дебету счета 10 «Материалы») и счетах учета расчетов или денежных средств, уплаченных поставщику (по

кредиту счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками», 51 «Расчетный счет» и др.), начисление суммы по уплате труда взаимозавязывают показатели, отражаемые на счетах учета издержек на производство продукции (работ, услуг) (по дебету счета 20 «Основное производство» и др.), и счетах учета расчетов по оплате труда работников организации (по кредиту счета 70 «Расчеты по оплате труда») и т.д.

Малые экономические субъекты, которые совершают незначительное количество хозяйственных операций (как правило, не более тридцати в месяц), не осуществляющие изготовления продукции и работ, связанного со значительными издержками материальных ресурсов, могут осуществлять учет всех операций путем их регистрации только в Книге (журнале) учета фактов хозяйственной работы (в будущем - Книга) по форме № К-1

Книга является комбинированным регистром бухгалтерского учета, что включает все без исключения используемые малым предприятием бухгалтерские счета также помогает вести учет хозяйственных операций в каждом из них. При этом она должна оставаться абсолютно подробной с целью разъяснения содержания соответствующих статей бухгалтерского баланса [4].

Малое предприятие может вести Книгу в виде ведомости, открывая ее на месяц (при надобности применяя вкладные листы с целью учета операций согласно счетам бухгалтерского учета), либо в форме Книги, в которой учет операций осуществляется за весь отчетный год. В данном случае Книга обязана быть прошнурована так же пронумерована. В заключительной странице записывается количество содержащихся в ней страниц, что заверяется подписями управляющего малого экономического субъекта также лица, ответственного за ведение бухгалтерского учета в малом предприятии, но вдобавок оттиском печати малого экономического субъекта. При этом суммы согласно каждой операции, оформленной в Книге по графе «Сумма», сказываются методом двойной записи в то же время по графам «Дебет» и «Кредит» счетов учета определенных разновидностей собственности также источников их получения. На протяжении месяца на счете 20 «Основное производство» в графе «Затраты на производство - дебет» собираются издержки на изготовление продукции (работ, услуг). По окончании месяца сведения издержки в сумме, приходящейся на реализованную в течение месяца продукцию (работы, услуги), списываются на дебет счета 90 «Продажи» с отражением соответственно в графах Книги «Затраты на производство - кредит» также «Продажи - дебет», при этом во графе 3 Книги «Содержание операции» делается запись - «Списаны затраты на производство проданной продукции».

Финансовый итог от продажи продукции (работ, услуг) выявляется как разница между оборотом, показанным в графе «Продажи - кредит», и оборотом по графе «Продажи - дебет». Выявленный итог отражается в Книге отдельной строкой:

- в третьей графе делается запись «Финансовый результат за месяц»
- в графах «Сумма», «Продажи - дебет» (если получена прибыль) и «Прибыль и ее использование - кредит» или «Продажи - кредит» (если получен убыток) и «Прибыль и ее использование - дебет» показывается сумма финансового результата за месяц [3].

По окончанию месяца подсчитываются итоговые суммы оборотов по дебету также кредиту различных счетов учета средств также их источников, которые должны быть равны итогу средств, представленному по графе.

После подсчета итоговых дебетовых также кредитовых оборотов средств и их источников (бухгалтерских счетов) за месяц выводится остаток по каждому их виду (счету) на 1-е количество последующего месяца.

Форма бухгалтерского учета с применением регистров бухгалтерского учета имущества малого экономического субъекта.

Малое предприятие, исполняющее изготовление продукции (работ, услуг), в силах применять для учета финансово-хозяйственных операций следующие регистры бухгалтерского учета:

Сумма каждой операции фиксируется одновременно на 2-ух ведомостях: в одной ведомости - по дебету счета с указанием номера кредитуемого счета (в графе «Корреспондирующий счет»), в ведомости другой - по кредиту корреспондирующего счета и аналогичной записью номера дебетуемого счета. В обеих ведомостях в графах «Содержание операции» (или характеризующих операцию) делается запись на основании видов первичной учетной документации о сути идеальной операции, либо пояснения, шифры и др [2].

Оборотная ведомость которая была предоставлена считается основанием для составления бухгалтерского баланса малого экономического субъекта.

Во всевозможных применяемых ведомостях указывается месяц, в котором они заполняются, а в необходимых случаях - название синтетических счетов. В конце месяца уже после подсчета итога оборотов ведомости подписываются лицами, производившими записи.

Данные формы только условно считаются элементарно простыми. Их заполнение представляет собой вполне трудоемкий процесс при ведении учета ручным (не включая автоматизированный способ) способом.

Библиографический список:

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/ (дата обращения: 01.10.2021)

2. Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. от 30.12.2020) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021) [Электронный ресурс] http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144/08b3ecbc9a360ad1dc314150a6328886703356/ (дата обращения: 01.10.2021)

3. Приказ Минфина РФ от 21.12.1998 № 64н «О Типовых рекомендациях по организации бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства» [Электронный ресурс] http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_21879/ (дата обращения: 01.10.2021)

4. Болтава А.Л. Учет на предприятиях малого бизнеса: учебное пособие / Болтава А.Л.. — Краснодар : Южный институт менеджмента, 2011. — 72 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/9576.html> (дата обращения: 01.10.2021).

5. Смагина И.А. Малый бизнес : большой справочник / Смагина И.А., Сергеева Т.Ю.. — Москва : Юркнига, 2008. — 320 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/1693.html> (дата обращения: 01.10.2021).

Пергушева Вероника Сергеевна
Pergusheva Veronika Sergeevna

студент 3 курса магистратуры, кафедра региональной, муниципальной экономики и управления, Уральский государственный экономический университет,
г. Екатеринбург.

УДК 35

**АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА
АСБЕСТОВСКОГО ГОРОДСКОГО ОКРУГА**

**ANALYSIS OF THE CURRENT STATE OF PHYSICAL CULTURE AND SPORTS OF THE
ASBESTOS CITY DISTRICT**

Аннотация: В статье рассмотрены основные показатели развития физической культуры и спорта в Асбестовском городском округе. Анализируется социальная и экономическая эффективность от реализации программ по развитию физической культуры и спорта.

Annotation: The article considers the main indicators of the development of physical culture and sports in the Asbestos city district. The social and economic efficiency of the implementation of programs for the development of physical culture and sports is analyzed.

Ключевые слова: муниципальное образование, физическая культура, спорт, развитие физической культуры и спорта, городской округ, ГТО, спортивная подготовка, программа.

Keywords: municipal education, physical culture, sports, development of physical culture and sports, city district, TRP, sports training, program.

Физическая культура и спорт представляется одним из главных ресурсов общества и власти в решении первостепенных задач, стоящих перед Россией сегодня, направленных на развитие, совершенствование человека, улучшении качества жизни[1]. Привлечение населения Асбестовского городского округа к регулярным занятиям физической культурой и спортом является ключевым вопросом, успех которого зависит от эффективности реализации государственной политики в области физического воспитания и спорта, и достижения запланированных показателей социально-экономического развития как региона, так и муниципального образования в долгосрочной перспективе. Развитие физической культуры и спорта в муниципальном образовании – это результат действий органов муниципального управления, направленных на формирование условий для осуществления населением занятий спортом и продвижения физической культуры в массы, прививание здорового образа жизни на территории муниципального образования[2].

В Асбестовском городском округе достаточно хорошо происходит развитие в области физической культуры и спорта. Главной финансовой вехой стал перевод учреждений на спортивную подготовку в 2019 году и позволил значительно увеличить эффективность работы по направлениям спортивной подготовки для участия спортсменов в соревнованиях и тренировочных сборах, направить средства на приобретение обмундирования и инвентаря. За 2020 год Единый календарный план физкультурных и спортивных мероприятий реализовывался в условиях ограниченной функционирования объектов спорта, проведено 141 мероприятие.

В соревнованиях приняло участие 32,3 тыс. человек. Число спортивных сооружений в городе составило 106 единиц, что соответствует уровню 2019 года. Единовременная пропускная способность спортивных сооружений в 2020 году составляет 2945 человек. По итогам 2020 года доля жителей в возрасте от 3 до 79 лет, систематически занимающихся физической культурой и спортом, в общей численности населения Асбестовского городского округа составила 27 606 человек[7].

Таблица 1 - Доля граждан, систематически занимающихся физической культурой и спортом в Асбестовском городском округе.

Показатель	2016 год	2017 год	2018 год	2019 год	2020 год
Доля жителей систематически занимающихся физической культурой и спортом в общей численности населения АГО	34,1%	35,2%	39,5%	42,9%	45%

За 2020 год проведено 10 муниципальных мероприятий по реализации комплекса ГТО. В мероприятиях приняло участие 762 человека. По итогам 2020 года из 180 человек, принявших участие в сдаче норм ГТО, 86 человек выполнили нормативы комплекса ГТО на знаки отличия: золотой знак – 31 человек, серебряный – 23 человек, бронзовый – 32 человек[7].

В 2020 году по адресу: г. Асбест, ул. Ленинградская, 16 оборудована спортивная площадка для занятий уличной гимнастикой (воркаут). На спортивной площадке площадью 162 квадратных метра установлено современное спортивное оборудование: скамья для измерения гибкости, рукоход «змеяка», три перекладины, скамья для пресса, брусья двухуровневые, турник трехуровневый, спорткомплекс для детей. Объем средств составил: 0,4 млн. рублей. В 2020 году 2 247 спортсмена Асбестовского городского округа приняли участие в 173 мероприятиях российского и регионального уровней, где заняли 283 призовых места. За 2020 год подготовлено: 7 кандидатов в Мастера спорта, 35 спортсменов 1 разряда, 374 спортсмена массовых разрядов. 26 спортсменов Асбестовского городского округа вошли в состав сборных команд Свердловской области и Российской Федерации[2].

Развитие сферы физической культуры и спорта в Асбестовском городском округе осуществляется по двум направлениям: популяризация здорового образа жизни среди населения и поддержка спорта высших достижений. Комплексность данного подхода позволяет увеличивать охват занимающихся физической культурой и спортом, формировать положительное отношение населения к здоровому образу жизни.

В настоящее время реализуется муниципальная программа «Развитие физической культуры и спорта в Асбестовском городском округе до 2024 года». Ежегодно формируется Единый календарный план официальных физкультурных мероприятий и спортивных мероприятий Асбестовского городского округа[3].

Цель программы - создание необходимых условий в сфере физической культуры и спорта, обеспечивающих гарантии населению Асбестовского городского округа для реализации потребностей в занятиях физической культурой и спортом, укреплении здоровья, ведении здорового образа жизни, а также по подготовке спортсменов по культивируемым в округе видам спорта[7].

Задачи стратегической программы:

- 1) формирование у населения устойчивого интереса к регулярным занятиям физической культурой и спортом, к здоровому образу жизни;
- 2) развитие инфраструктуры, модернизация и укрепление материально-технической базы учреждений физической культуры и спорта;
- 3) совершенствование подготовки спортивного резерва и спортсменов высокого класса;
- 4) развитие кадрового потенциала;
- 5) улучшение показателей физической подготовленности и здоровья населения, выполнение населением критериев комплекса «Готов к труду и обороне», достижение более высоких результатов в сфере физической культуры и спорта;
- 6) обеспечение условий для доступа людей с ограниченными возможностями здоровья к спортивным сооружениям Асбестовского городского округа[7].

Деятельность, связанную с оказанием физкультурно-оздоровительных услуг населению, осуществляет Муниципальное бюджетное учреждение физической культуры и спорта «Физкультурно-спортивный центр» Асбестовского городского округа в соответствии с муниципальным заданием.

Забота об улучшении здоровья и повышении качества жизни пожилых людей является одной из приоритетных задач социальной политики Асбестовского городского округа. Для лиц пожилого возраста реализуется программа «Старшее поколение». На базе учреждения функционируют 6

спортивных групп с общим количеством занимающихся около 400 человек. Участники программы посещают занятия скандинавской ходьбы, аква-аэробики, фитнесу, танцевальной терапии.

Успешно внедряется Всероссийский физкультурно-оздоровительный комплекс «Готов к труду и обороне». Регулярно организуется сдача контрольных нормативов, в том числе в трудовых коллективах предприятий и учреждений города[1].

В целях создания благоприятных условий для физической и социальной реабилитации с различными группами заболеваний, повышения уровня физической активности и подготовленности лиц, имеющих отклонения в состоянии здоровья, в муниципальном бюджетном учреждении физической культуры и спорта «Физкультурно-спортивный центр» Асбестовского городского округа (далее ФСЦ) функционируют группы спортивно-оздоровительной направленности под руководством двух тренеров по адаптивной физической культуре. Всего в ФСЦ регулярно занимаются 47 человек[6].

На территории города Асбеста функционирует три учреждения дополнительного образования: Муниципальное бюджетное учреждение «Спортивная школа Олимпийского резерва» Асбестовского городского округа», Муниципальное бюджетное учреждение дополнительного образования «Детско-юношеская спортивная школа «Малахит» Асбестовского городского округа, Государственное автономное учреждение дополнительного образования Свердловской области «Детско-юношеская спортивная школа «Хризотил». В учреждениях дополнительного образования физкультурно-спортивной направленности обучаются 1515 человек (детей и подростков) [7].

Вместе с тем, существуют проблемные тенденции в области физической культуры и спорта:

– уровень обеспеченности населения спортивными сооружениями исходя из единовременной пропускной способности объектов спорта в городском округе составляет 37,6%, что на 9% ниже нормативной потребности. К 2024 году данный показатель планируется увеличить до 60%[5].

Наиболее востребованными у населения Асбестовского городского округа являются: плавательный бассейн «Нептун», стадион «Ураласбест» и спорткорпус с тремя залами. Загруженность данных спортивных сооружений составляет 82,3%. В плавательном бассейне «Нептун» систематически занимаются 612 человек, среди них воспитанники спортивной школы «Малахит», дети спортивно-оздоровительных групп начального обучения плаванию, жители Асбестовского городского округа, свободно посещающие бассейн.

На стадионе «Ураласбест» систематически занимаются 1367 человек, среди них воспитанники отделения легкой атлетики и отделения лыжных гонок спортивной школы Олимпийского резерва, отделения футбола, велоспорта спортивной школы «Малахит», ветераны спорта. На стадионе базируется сборная команда города по футболу, принимающая участие в Чемпионате Свердловской области по 1 группе[8].

Спорткорпус с тремя залами является базовой площадкой для отделений волейбола, баскетбола, мини-футбола, настольного тенниса спортивной школы «Малахит», бокса спортивной школы Олимпийского резерва, где систематически занимаются 902 человека. На данном спортивном объекте размещается сборная команда города по баскетболу, принимающая участие в Чемпионате Свердловской области по 1 группе. В залах спорткорпуса проводятся спортивно-оздоровительные занятия в рамках программы «Старшее поколение».

Эти основные сооружения используются для организации и проведения занятий по адаптивной физической культуре, для проведения официальных городских массовых, спортивных мероприятий и приема нормативов Всероссийского физкультурно-спортивного комплекса «Готов к труду и обороне».

Библиографический список:

1. О физической культуре и спорте в Российской Федерации [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 04.12.2007 N 329-ФЗ. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document>

2. О физической культуре и спорте в Свердловской области [Электронный ресурс]: Закон Свердловской области от 16.07.2012 N 70-ОЗ. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document>

3. Об утверждении государственной программы Свердловской области "Развитие физической культуры и спорта в Свердловской области до 2024 года». [Электронный ресурс]: Постановление Правительства Свердловской области от 29.10.2013 №1332 (ред. от 19.12.2019). - Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

4. Об утверждении Стратегии развития физической культуры и спорта Свердловской области на период до 2035 года. [Электронный ресурс]: Постановление Правительства Свердловской области от 25.12.2019 №1001. - Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

5. Министерство спорта РФ [Электронный ресурс]: <https://minsport.gov.ru/> (дата обращения: 11.10.2021).

6. Муниципальное бюджетное учреждение физической культуры и спорта «ФСЦ» АГО [Электронный ресурс]: <http://fsc-asb.ru/> (дата обращения: 11.10.2021).

7. Стратегия АГО до 2030 // Официальный сайт Асбестовского городского округа [Электронный ресурс]: <http://asbestadm.ru/> (дата обращения: 11.10.2021).

8. Спорт // Информационный гид АСБЕСТА [Электронный ресурс]: <https://www.asbest-gid.ru/news/1-0-7> (дата обращения: 11.10.2021).

Курбанов Нуриддин Рузикулович
научный исследователь Ташкентского
Финансового института

Kurbanov Nuriddin Ruzikulovich
scientific researcher of the Tashkent
Financial Institute

УДК 336.22

РОЛЬ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОНАХ И ИХ НЕОБХОДИМОСТЬ ДЛЯ РАЗВИТИЯ СТРАНЫ

THE ROLE OF FOREIGN INVESTMENT IN FREE ECONOMIC ZONES AND THEIR NEED FOR THE DEVELOPMENT OF THE COUNTRY

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы касающиеся роли иностранных инвестиций в свободных экономических зонах, необходимости и значению свободных экономических зон в развитии экономики, а также основные пути дальнейшего совершенствования свободных экономических зон в стране.

Abstract: The article discusses issues related to the role of foreign investment in free economic zones, the need and importance of free economic zones in the development of the economy, as well as the main ways to further improve free economic zones in the country.

Ключевые слова: иностранные инвестиции, свободные экономические зоны, налоговый режим, налоговые льготы и преференции.

Key words: foreign investments, free economic zones, tax regime, tax incentives and preferences.

World experience shows that different countries, possessing any geographic, economic or other advantages, set different goals when organizing SEZs.

Some countries use zones as an economic integration mechanism, others - with the aim of attracting foreign technology. Great Britain, for example, since 1981 began to create free airports with the aim of expanding employment opportunities, attracting activities that can activate the economic conjuncture at the national level. Post-socialist countries in the FEZ are testing elements of the market mechanism of management. In the United States, a 1934 law required zones to "facilitate and encourage foreign trade by exempting foreign goods from duties on entry into the United States."

But despite the differences in these goals, they also have some commonality, within which economic, social, and scientific and technical goals can be distinguished.

Economic goals:

- deeper inclusion of the national market in the world economic system;
- attracting foreign and national investments for the development of highly profitable production;
- using the advantages of the international division of labor to expand the output of export products;
- increase in foreign exchange earnings to the country's budget.

Social goals:

- comprehensive development of backward regions;
- increasing the number of jobs and ensuring employment of the population;
- education and training of qualified national workers, engineering, economic and management personnel;
- saturation of the national market with high quality goods.

Scientific and technical goals:

- use of the latest foreign and domestic technologies;
- introduction to new forms of managerial work;
- attraction of experience and research achievements of engineering and technical centers;
- increasing the efficiency of the used production facilities, infrastructure and conversion complexes.

All these and other goals of organizing a SEZ can be realized with a whole system of conditions created for foreign investors by the host country. In this regard, we will name the most important conditions for the normal functioning of the SEZ:

- political stability in the country creates an overall favorable investment climate. Practice has shown that it can be decisive in attracting foreign investment;
- availability of a well-developed legal framework that guarantees the rights and stimulates the activities of foreign and domestic investors;
- availability of developed infrastructure (industrial and commercial);
- a very important condition is the natural and geographical environment;
- favorable economic conditions.

The most important incentive for the development of the FEZ is the system of benefits for investors. Each country or one or another of its regions, when creating a free economic zone, determine its own set of benefits. At the same time, as practice shows, the system of benefits established in the FEZ is rather individual and is associated with the programs and projects implemented on its territory. However, the economic literature names four main groups of benefits:

1. Foreign trade privileges provide for the introduction of a special customs and tariff regime, preferential taxation of foreign trade operations and a simplified procedure for their implementation, as well as the creation of a special currency regime, in particular, - minimizing foreign exchange controls, providing an opportunity for the free sale of profits.

2. Fiscal measures contain rules related to tax incentives for specific activities or behavior of entrepreneurs. Benefits can relate to tax bases of various taxes (profit or income, property value, etc.), individual components of tax bases of different types of taxes (depreciation, R&D costs, salaries, etc.), the level of tax rates, issues of permanent or temporary tax exemption.

3. Financial measures include various forms of subsidies provided through a system of low prices for utilities, through lower rents for the use of land and industrial premises (including the possibility of long-term lease and sublease), as well as preferential government loans.

4. Administrative measures granting investors the right to use infrastructure facilities (including public utilities), simplifying the procedures for registering enterprises and the regime of entry and exit of foreign citizens, as well as the provision of various services to promote business, such as, for example, providing operational information on market conditions, preparation business plans, etc.

All these benefits, as shown by world practice, can be applied in a variety of combinations, however, they are not always a decisive incentive for attracting foreign capital.

Modern SEZs are very diverse and heterogeneous, which greatly complicates their systematization and classification, for which various approaches are used in the economic literature.

According to another approach, for a deeper understanding of the essence of the SEZ, it is advisable to apply two more classification criteria: by the goals of creation and the degree of influence of the SEZ on the national economy.

In accordance with the proposed classification, we consider it necessary to consider various types and types of FEZs and present their main characteristics.

Zones of formation of an open sector of the economy are characteristic of the post-socialist countries of Eastern and Central Europe, the main purpose of which is to accelerate the formation of market relations. The management mechanism of this type of SEZ is focused on creating a favorable investment climate for foreign investors and actively attracting investments (Bulgaria, Hungary, China, Poland, Russia and the CIS countries).

Development zones of depressed regions and industries are widespread in industrialized countries (Great Britain, Germany, USA, France). A feature of the management mechanism of such FEZs is the focus on creating favorable economic, administrative and legal conditions for national enterprises and enhancing their activities.

FEZ enclave type - the territory of the country, separated by the internal border from the rest of its territory, which has a strict customs regime. They are weakly connected with the domestic market, focused on the development of foreign trade relations and exports, as a result of which they have an indirect effect on the national economy. They are usually located in the border regions of the country.

FEZs of the type of economic centers subordinate their activities not so much to the solution of foreign economic as to the general economic tasks of the country. They are created and function in the national economy as an integral part of it and can be located not only in the border regions, but also in the interior regions of the country. FEZs of this type contribute to the development of special types of entrepreneurial activity (for example, on the basis of conversion enterprises of the defense complex), regardless of the location, provide strong ties with the national economy, since the facilities to which this

regime applies are already operating on the local market, interacting with others economic entities of the region.

Free customs zones (FCZ) combine the functions of providing customs services with services for trade operations. Therefore, in the special literature, STZ, free trade zones, free ports, transit zones are considered identical. STZs are compact territorial formations, taken out of the customs territory. They are created in order to: receive additional foreign exchange earnings due to the activation of foreign trade operations; rationalization of imports.

Their economic mechanism is based on a preferential customs regime, a system of export-import control over goods entering the zone and re-exported from it. In particular, it provides for:

- exemption from import duties and quotas of any goods (both consumer and industrial) re-exported from the territory of the zone;
- belt exemption from import duties for any goods intended for import into the national customs territory;

is encouraged;

- the development of the financial services sector (lending, insurance of foreign trade activities, etc.)

Benefits:

1. Minor initial capital investments (for the construction of warehouse complexes).

2. Fast return on investment.

3. The unambiguity of the goal of education.

Typical vulnerabilities:

1. A bet is placed on an exceptional geographic location (which may change over time).

2. It is highly likely that the zone will turn into a center for smuggling goods into the country's domestic market.

When importing foreign and national goods into free customs zones or placing them in free warehouses, customs duties and taxes are not levied and economic policy measures are not applied. When goods are imported from the territory of free customs zones and from free warehouses to the rest of the customs territory of the country and when goods are exported from the territory of free customs zones and from free warehouses outside the country, customs duties, taxes are levied and economic policy measures are applied depending on the origin of goods.

Free trade zones (FTAs) are created in the interests of expanding exports and encouraging investment from abroad, as well as stimulating the economic development of regions and countries.

FTZs are limited territories that are considered outside the customs national space of states. The freedom of such zones is understood as the release of goods from customs duties, import tax, and other types of financial control. Commercial products imported into the free trade zone are not declared, but the customs administration has the right to organize control within the zone in order to prevent the smuggling and prohibited goods from being transported.

Domestic goods and foreign goods, paid for by duty, imported into an FTZ, are considered to be exports from the customs territory of the host country. After being imported into the zone, the same national and foreign goods are subject to all export stimulants available in the zone, including tax rebates, tax bonuses, refunds of payments made earlier, etc. Foreign-made commodity products imported into the free trade zone for consumption and use within it borders, is considered an import and is subject to customs duties and import taxes.

Duty Free shops are also among FTZs - duty-free shops. From the point of view of the financial regime, they are considered to be outside national borders. There is a customs regime in which goods are sold under customs control, without levying customs duties and taxes, without applying economic policy measures. Duty Free shops should be located behind the customs control line at international airports, sea and river harbors, automobile checkpoints and international stations. Selling goods in these stores is allowed at retail and only to individuals traveling abroad.

Industrial production zones are compact territorial entities with a special customs regime, where industrial companies produce export and import-substituting products using certain tax incentives. Formed in order to:

- receiving additional foreign exchange earnings;
- creation of new jobs;
- establishment of import-substituting industries;

- attracting foreign capital, technologies and advanced management methods.

The priorities for these goals vary.

According to the sales market of the manufactured products, such zones are divided into 3 types:

1. Export-production zones.
2. Import substitution zones.
3. Mixed (export-import substitution).

Export-production zones (EPZ) are the most common type of industrial production zones. A specific feature of such zones is the pronounced dominance of industries, the establishment of which does not require large capital investments: consumer electronics and electrical equipment (assembly on imported components), light industry, etc. Production activities are carried out mainly by TNC branches and joint ventures interested in the intensive use of cheap labor and raw materials from the host country.

Main advantages:

- limited (and attainable) goals: currency, employment;
- minimization of the risk of the state in case of failure of the project (due to the limited territory of the "experiment" and the enclave nature of the zone);

Disadvantages:

- weak connection with the economy of the host country;
- lack of real technology transfer;
- use of predominantly unskilled labor.

Such FEZs were developed in developing countries, where by the beginning of the 90s, 260 FTEs were created.

This type of zone is also called "export processing zones" or "special export promotion zones". They are enclaves within a national customs territory, usually located close to international ports.

In order to maintain the competitive advantages of cheap labor in the FTE, a special regime for regulating labor relations is usually introduced (prohibiting the activities of trade unions, exempting entrepreneurs from paying social insurance contributions, etc.). The effectiveness of these benefits is expressed in the fact that the authorities of many states ensured the development of priority sectors of the economy in the FTE, and also seriously intensified economic life in depressed regions and were able to have a significant impact on the entire national economy. As mentioned above, Ireland can serve as an illustration of the latter, which created the first export-production zone "Shannon" in post-war Europe.

Export-production zones on the scale of the world economic system acquire some national and regional features, which are reflected even in the names of zones: in Great Britain, for example, they are called entrepreneurial, in China - special economic, etc. However, the nature of the FTE, their structure and export orientation does not change.

The export-production zone has a multipurpose focus. Its macroeconomic effects are subdivided into direct and indirect. The former reflects the ratio of net income from the activities of foreign firms in the zone in the form of an increase in export earnings, employment, the volume of attracted investments and the host country's infrastructure costs. The second are indirect reflectors of the degree of impact of the zone on the national economy of new technologies, the establishment of links with national sub-suppliers, the growth of the number of jobs and the level of income in the country's economy as a whole.

The efficiency of the FTE is due to a number of components: the activity of the investment policy of the host country, geographic location, the state of infrastructure, economic and political stability, and the conjuncture of the domestic and foreign markets.

Export-import-substitution zones combine the advantages of export and import-substitution zones. As a rule, they are a product of the "evolution" of a purely export zone, when, at a certain stage of its development, residents are given the right to sell part of their products on the domestic market of the country.

Despite the obvious advantages of mixed zones compared to pure models of industrial and production zones, they have a number of vulnerabilities:

- it is rather difficult to determine the optimal permissible level of sales of the products of the enterprises of the zone in the domestic market of the country;
- there is a temptation to administratively maximize the inflow of resources into the zone from the domestic market;
- multiple objectives can lead to ineffective operation of the area as a whole.

Zones in the newly industrialized countries of Southeast Asia (South Korea, Taiwan, etc.) can serve

as examples of such SEZs.

Technological innovation zones are territorial complexes for the integration of science, education and production. They are formed in order to stimulate the development of new technologies and the production of science-intensive products for export and for the domestic market of the host country.

The key elements of a special regime in such zones are:

- preferential taxation of residents;
- financial incentives (first of all, reduced rental rates and concessional lending);
- preferential customs regime.

There are several types of technology-innovation zones, or technoparks, differing from each other in the ratio between research and production functions, the volume and scope of cooperation, etc.

Industrial parks are a non-specific territorial concentration of enterprises that are not characterized by commonality. By offering favorable conditions for their location (transport links, rent, tax incentives, etc.), the state supports producers located in regions with a weak structure. The terms of their placement in industrial parks, as a rule, are not limited. The main purpose of this form is to help enterprises solve the problem of locating production, which has become sharply aggravated due to the limited area suitable for industrial development.

Experience shows that the boundaries between individual types of parks are blurred, and mixed forms are found in practice much more often than pure ones.

The management mechanism of technology-innovative FEZ includes, in addition to traditional elements of innovation management, which predetermines the creation of a more flexible, adaptive FEZ management system.

Technoparks provide conditions for the implementation of all stages of the innovation process from the development and examination of the innovation to the release of a sample of a commercial product and its implementation. They can be centers for entrepreneurship training, technology transfer, as well as a service center for the provision of a wide range of services.

The management structure of a technopark is determined by the profile of its activities. The organizational structure has two levels: operational and strategic.

The latter includes a board of directors and an expert council. The supreme governing body of the technopark as a closed joint stock company in the period between shareholders' meetings is the Board of Directors. It includes representatives of the founders of the technopark, who determine its long-term strategy.

The functions of the executive directorate include: coordination of the activities of all divisions of the park; direct communication with the companies of the park; on the basis of the information received, assistance in solving their current problems: monitoring the fulfillment of rental, financial, labor and environmental obligations by firms. Under the executive directorate, a number of services can function that deal with issues of training entrepreneurs, service, exhibitions and technology transfer (transfer of technology from science to production).

List of recommended literatures:

1. Decree of the President of the Republic of Uzbekistan of 07.02.2017, № UP-4947 “On the Strategy for Action for the Further Development of the Republic of Uzbekistan”.
2. Resolution of the President of the Republic of Uzbekistan dated October 25, 2017 № PP-3356 “On Additional Measures to Increase the Efficiency of Free Economic Zones and Small Industrial Zones”.
3. Message from the President of the Republic of Uzbekistan Shavkat Mirziyoyev to the Oliy Majlis “On the main results of the work carried out in 2019 and the priority directions of the socio-economic development of the Republic of Uzbekistan in 2020”.
4. Kravtsova S.A. Free economic zones in the global economy. Irkutsk: BSUEP, 2002.
5. E. Gadoyev, M.Kamilov, N. Kuzieva, R. Kuziev. Features of the tax regime in free economic zones of Uzbekistan. Tutorial. - T.: IQTISOD-MOLIYA, 2018. - 156 p.
6. Taxes in terms of economic integration. / V.S. Bard and others. Ed. prof. V.S. Barda and L.P. Pavlova. –M.: KNORUS, 2004. - 288 p.
7. <http://www.mf.uz>– Ministry of Finance of the Republic of Uzbekistan.

Гришаева Варвара Алексеевна
Grishaeva Varvara Alekseevna

студент 3 курса магистратуры, кафедра региональной, муниципальной экономики и управления,
Уральский государственный экономический университет, г. Екатеринбург.

УДК 35

ОРГАНЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ В СФЕРЕ ТУРИЗМА: ПОНЯТИЕ, ОСНОВНЫЕ УЧАСТНИКИ

STATE AUTHORITIES IN THE SPHERE OF TOURISM: CONCEPT, MAIN PARTICIPANTS

Аннотация. В статье рассмотрены понятия и основные участники органов государственной власти в сфере туризма, а также функциональные особенности государственного управления.

Abstract. The article discusses the concepts and main participants of public authorities in the field of tourism, as well as the functional features of public administration.

Ключевые слова: государственное управление, туризм, сфера туризма, функции государственного управления.

Keywords: public administration, tourism, tourism, public administration functions.

Государственное управление в сфере туризма можно рассматривать, как минимум, в двух аспектах. В широком смысле государственное управление в сфере туризма — это разновидность социального управления, осуществляемого путем целенаправленного, организующего и распорядительного воздействия государства на сферу туризма с использованием его институтов, принадлежащих к различным ветвям и уровням публичной власти в целях надежного существования и устойчивого развития сферы туризма.

В узком смысле государственное управление в сфере туризма — это административно-управленческая деятельность Президента Российской Федерации, Правительства Российской Федерации, а также федеральных и региональных органов исполнительной власти в сфере туризма, их должностных лиц, направленная на обеспечение задач, функций, полномочий и основных направлений деятельности единой системы исполнительной власти Российской Федерации. К органам исполнительной власти, реализующим функции публичного управления, относятся и исполнительно-распорядительные органы муниципальных образований (местная администрация, ее органы и структурные подразделения)[3].

В процессе осуществления социального управления происходит упорядочение сферы туризма, согласованное функционирование ее элементов, поддержание должного режима их деятельности, а также взаимодействие сферы туризма с внешней средой. Управление обеспечивает надежное существование и устойчивое развитие сферы туризма. Поэтому связи управления носят системообразующий характер и их частичная или полная утрата может превратить сферу туризма в неорганизованную совокупность элементов (разрушить систему).

В теории социального управления предлагается различать следующие типы систем управления: государственное, гражданское и муниципальное. Они характеризуются разным соотношением управленческих функций: одна из сложных функций является доминирующей, а другие — обслуживающими по отношению к ней. В гражданских организациях центральной является функция целеполагания, особенно ее количественный аспект. В государственном управлении главной является функция регламентации, а объектом управления, как правило, — однородная деятельность управляемых субъектов, выделяемая по разным основаниям. Муниципальное управление имеет черты как государственного, так и гражданского управления, т.е. является смешанным. В муниципальном управлении, как и в государственном, присутствует функция регламентации деятельности граждан, однако здесь также велика функция целеполагания, например при обеспечении нужд граждан.

Исполнительную власть и государственное управление можно охарактеризовать как сущность и содержание, государственное управление представляет собой вид государственной деятельности, в рамках которого реализуется исполнительная власть, т.е. государственное управление является содержанием деятельности органов исполнительной власти.

Система государственного управления в сфере туризма включает в себя следующие элементы[4]:

- цели, задачи, субъекты, объекты, персонал управления; правовая регламентация построения и функционирования субъектов управленческой деятельности;
- компетенция субъектов управления;
- функции;
- организационная структура;
- единство, самостоятельность и взаимозависимость элементов системы;
- определенные формы и методы деятельности; управленческие (административные) процедуры.

Механизм государственного управления в сфере туризма, как и в других сферах жизнедеятельности общества и государства, состоит из субъектов управления, функций, форм, методов и стадий управленческой деятельности. Участвующие в управленческом процессе элементы объединяются в систему посредством соответствующего нормативного регулирования, а возникающие между ними связи обеспечивают надлежащее функционирование управления.

К основным функциям государственного управления в сфере туризма можно отнести следующие функции[4]:

1. *Информационное обеспечение сферы туризма.* Данная функция заключается во внедрении и развитии информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) в деятельность органов государственного и муниципального управления в целях повышения качества и доступности предоставляемых публичных услуг. К этой функции следует отнести и необходимость создания, обеспечения функционирования государственной автоматизированной туристской информационной системы, а также ситуационно-распределительных центров, осуществляющих мониторинг безопасности туризма и информирование туристов, туроператоров и турагентов об угрозе безопасности в стране (месте) временного пребывания. Важная информационно-пропагандистская функция государства — содействие развитию туристско-информационных центров на территории Российской Федерации, а также просвещение и информирование населения по вопросам развития туризма в Российской Федерации.

2. *Прогнозирование и моделирование в сфере туризма.* Эта функция заключается в определении приоритетных направлений развития туризма в Российской Федерации, субъектах Российской Федерации и муниципальных образованиях, в том числе принятие концепций, доктрин и стратегий развития туризма или его отдельных аспектов. Разработка и реализация федеральных, региональных и муниципальных целевых и иных программ развития туризма также относится к данной функции.

3. *Бюджетное и иное планирование в сфере туризма.* Указанная функция включает в себя деятельность по разработке докладов об основных результатах и направлениях деятельности национальной туристской администрации, текущих и долгосрочных планов осуществляемых ею мероприятий в установленной сфере деятельности. Кроме того, функция предусматривает планирование бюджетных ассигнований на реализацию целевых программ развития туризма, на государственную поддержку социального и иных приоритетных видов туризма в Российской Федерации, обеспечение финансирования мероприятий, направленных на формирование образа России как страны, благоприятной для туризма, продвижение внутреннего и въездного туризма.

4. *Организация структуры публичного управления.* Функция представляет собой определенный управленческий процесс, направленный на формирование и оптимизацию структуры, сфер деятельности, задач функций и полномочий федеральных и региональных органов исполнительной власти в сфере туризма, а также структуры исполнительно-распорядительных органов муниципальных образований, определение их прав и обязанностей в сфере туризма. Неотъемлемой частью процесса организации управленческой деятельности является четкое разграничение сфер деятельности, функций и полномочий между федеральными и региональными органами исполнительной власти в сфере туризма, а также определение характера участия саморегулируемых организаций в реализации отдельных функций государственного управления в сфере туризма.

5. *Распорядительство.* Функция предполагает оперативное регулирование управленческих отношений в сфере туризма, разработку и принятие административных актов органов государственного и муниципального управления в сфере туризма, направленных на эффективное

исполнение должностных обязанностей государственными и муниципальными служащими, устранение административного усмотрения, ликвидацию дублирования административных функций.

6. *Руководство*. Данная функция включает в себя разработку правил и процедур действий должностных лиц органов исполнительной власти в сфере туризма в установленной сфере деятельности, например при формировании и ведении единого федерального реестра туроператоров; информировании об угрозе безопасности туризма в стране (месте) временного пребывания.

7. *Координация*. Функция координации направлена на обеспечение согласованного функционирования и взаимодействия органов исполнительной власти в сфере туризма и иных государственных и муниципальных органов, а также объединений граждан и юридических лиц для достижения общих целей и задач государственного управления (административные договоры, рабочие и экспертные группы, общественные советы, координационные совещания и другие формы взаимодействия).

8. *Контроль и надзор*. Функция по контролю и надзору в сфере туризма есть установление соответствия или несоответствия фактического состояния сферы туризма, системы государственного управления туризмом требуемому стандарту и уровню, изучение и оценка результатов общего функционирования сферы туризма, установление соотношения намечаемого и сделанного в системе государственного управления с точки зрения целесообразности и законности.

9. *Регулирование в сфере туризма*. Данная функция включает в себя установление субъектами государственного управления в сфере туризма общеобязательных требований и процедур для объектов государственного управления в целях надежного существования и устойчивого развития сферы туризма (например, правила обеспечения безопасности туризма, порядок расторжения договора о реализации туристского продукта при наличии угрозы безопасности туристов, нормирование в сфере охраны окружающей среды, требования обязательной классификации объектов туристской индустрии и т.д.).

10. *Учет в сфере туризма*. Функция учета — это фиксирование в количественном выражении всех факторов, влияющих на организацию, функционирование и развитие государственного управления в данной сфере (учет туроператоров в рамках единого федерального реестра туроператоров, официальный статистический учет в сфере туризма, налоговый учет гостиниц и иных средств размещения туристов, применяющих налог на вмененный доход, государственная регистрация прав на объекты туристской индустрии, относящиеся к недвижимому имуществу, государственная регистрация резидентов туристско-рекреационных особых экономических зон и др.).

Так, наличие официального статистического учета в сфере туризма (статистика туризма) обеспечивает информационные потребности государства и общества в полной, достоверной, научно обоснованной и своевременно предоставляемой официальной статистической информации о состоянии и развитии туризма, туристской индустрии и оценки ее вклада в общую величину валового внутреннего продукта, а также об оценке туристских потоков, антропогенной нагрузке на туристские ресурсы, объекты туристской индустрии и окружающую среду, степени удовлетворения туристского спроса и соответствия потребностям.

Библиографический список:

1. Организация туризма [Текст] : учебник / Под ред. А.П. Дурович, Н.И. Кабушкин, Т.М. Сергеева. – М.: Новое знание, 2003. – 632 с.
2. Шубаева, В. Г. Маркетинг в туристской индустрии : учебник и практикум для академического бакалавриата / В. Г. Шубаева, И. О. Сердобольская. — 2-е изд., испр. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 120 с.
3. Государственное и муниципальное управление в сфере туризма. [Электронный ресурс] Режим доступа: https://edu.russia.travel/upload/books/2017/Gosudarstvennoe_i_municipalnoe_upravlenie_v_sfere_turizma.pdf
4. Государственное регулирование развития туризма в России: [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://tourlib.net/aref_tourism/ilina.htm
5. Bull A. The Economics of Travel and Tourism. - London: Pitman, 1991.

Чернавских Мария Сергеевна
Chernavskikh Mariia Sergeevna

Студентка Уральского государственного экономического университета, института экономики,
направление Государственное и муниципальное управление

УДК 336.1

**ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ И ИСПОЛНЕНИЯ БЮДЖЕТА
МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ «ГОРОД ЕКАТЕРИНБУРГ»**

**THE MAIN ASPECTS OF THE FORMATION AND USE OF THE BUDGET OF THE
MUNICIPAL FORMATION "THE CITY OF YEKATERINBURG"**

Аннотация: в данной статье рассмотрены Основные аспекты формирования и исполнения бюджета муниципального образования «город Екатеринбург». Выделены основные проблемы, возникающие при формировании доходной и расходной части бюджета муниципального образования.

Annotation: this article discusses the main aspects of the formation and execution of the budget of the municipal formation "the city of Yekaterinburg". The main problems arising in the formation of the revenue and expenditure part of the municipal budget are highlighted.

Ключевые слова: муниципальные финансы, муниципальный бюджет, источники доходов бюджета, налоговый потенциал, кредитование.

Keywords: municipal finance, municipal budget, sources of budget revenue, tax potential, lending.

Бюджеты муниципальных образований являются важнейшим элементом бюджетной системы РФ, так как от эффективности их составления зависит благополучие населения на соответствующей территории

Бюджет муниципального образования «город Екатеринбург» – форма образования и расходования денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения задач и функций муниципального образования «город Екатеринбург».

Цели создания бюджета для граждан МО «г. Екатеринбург»:

- информирование граждан о ходе бюджетного процесса в городе Екатеринбурге;
- повышение прозрачности формирования и расходования бюджетных средств в городе Екатеринбурге;
- повышение ответственности органов местного самоуправления города Екатеринбурга при принятии решений в сфере бюджетной политики;
- формирование положительного имиджа города Екатеринбурга.

Основные задачи и приоритетные направления бюджетной политики муниципального образования «город Екатеринбург»:

- реализация Указов Президента Российской Федерации В.В. Путина от 07.05.2018 №204, от 21.07.2020 №474;
 - развитие дорожной инфраструктуры;
 - развитие сети дошкольных образовательных учреждений;
 - создание новых мест в общеобразовательных организациях;
 - повышение доступности и качества услуг учреждений социальной сферы;
 - формирование оптимальных условий для инвесторов и благоприятного инвестиционного климата;
 - создание комфортной городской среды для горожан;
 - Подготовка к проведению XXXII Всемирной летней Универсиады 2023 года в г. Екатеринбурге и празднованию 300-летия со дня основания г. Екатеринбурга.
- Нормативно-правовой базой МО «г. Екатеринбург» при формировании бюджета считается:
- Бюджетный кодекс Российской Федерации;
 - Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»;

- Федеральный закон от 08.05.2010 № 83-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений»;
- Областной закон от 25.11.1994 № 8-ОЗ «О бюджетном процессе в Свердловской области»;
- Решение Екатеринбургской городской Думы от 30.06.2005 № 8/1 «О принятии Устава муниципального образования «город Екатеринбург»;
- Решение Екатеринбургской городской Думы от 22.04.2003 № 38/2 «Об утверждении Положения «О бюджетном устройстве и бюджетном процессе в муниципальном образовании «город Екатеринбург»;
- Решения Екатеринбургской городской Думы о бюджете.

Бюджет муниципального образования «город Екатеринбург» на 2020 год сформирован с использованием программно-целевого подхода. Поступление денежных средств в бюджет муниципального образования «город Екатеринбург» в 2020 году увеличилось на 8,5 процента по сравнению с 2019 годом и составило 53136,3 миллиона рублей. Исполнение доходной части бюджета составило 102,1 процента.

Исполнение бюджета муниципального образования «город Екатеринбург» в 2020 году осуществлялось в условиях введения ограничительных мер, связанных с распространением новой коронавирусной инфекции COVID-19, что повлекло замедление темпов производства у крупнейших налогоплательщиков и спад экономической активности в сферах услуг и потребления.

Доходная часть бюджета муниципального образования «город Екатеринбург» в 2020 году на 69,4 процента сформирована за счет собственных доходов (поступления в бюджет города, за исключением субвенций). Сумма собственных доходов в сравнении с 2019 годом увеличилась на 7,7 процента и составила 36876,4 миллиона рублей. В отчетном году сумма налоговых доходов осталась на уровне 2019 года и составила 20929,4 миллиона рублей.

Основную долю в расходах бюджета в отчетном году составили расходы по разделам: «Образование» (47,75%), «Национальная экономика» (19,42%), «Здравоохранение» (7,96%), «Социальная политика» (7,11%).

Объем расходов по разделу «Образование» увеличился на 4,88% и составил 25 799 миллиона рублей. Основными направлениями финансирования являются обеспечение предоставления дошкольного, общего, дополнительного образования, реализация мероприятий по увеличению количества мест в общеобразовательных учреждениях, а также поддержание достигнутого уровня по обеспечению детей местами в дошкольных образовательных учреждениях и обеспечение дошкольным образованием детей в возрасте до трех лет.

Объем расходов по разделу «Национальная экономика» в 2020 году увеличился на 4,4% по сравнению с 2019 годом и составил 10 494 миллиона рублей, наибольшее увеличение объема финансирования наблюдается по подразделу «Дорожное хозяйство», который направлен на мероприятия по строительству, реконструкции и капитальному ремонту объектов улично-дорожной сети.

В 2020 году в сравнении с аналогичным периодом прошлого года в 2,2 раза возросли расходы бюджета муниципального образования «город Екатеринбург» по разделу «Здравоохранение», что обусловлено проведением работ по строительству и капитальному ремонту медицинских учреждений, а также выделением средств на закупку медицинского оборудования и препаратов по лечению коронавирусной инфекции (2019 - nCoV).

Расходы бюджета по разделу «Социальная политика» по сравнению с 2019 годом снизились на 4,31% и составили 3 842 миллиона рублей, что связано с снижением реализацией мероприятий, направленных на предоставление государственных и муниципальных услуг и мер социальной поддержки граждан.

Анализируя данные, также можно сделать выводы о том, что расходы на национальную безопасность и правоохранительную деятельность (0,3%), охрану окружающей среды (0,20%), средства массовой информации (0,17%), являются совсем не значительными.

Библиографический список:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 31 июля 1998 года №145-ФЗ (ред. от 03.07.2016). Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс.

2. Указ Президента РФ от 02.02.2016 (ред. от 15.05.2018) № 41 «О некоторых вопросах государственного контроля и надзора в финансово-бюджетной сфере» (принят Президентом РФ от 02.02.2016, действующая редакция).

3. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131 - ФЗ (ред. от 24.04.2020) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" // Консультант Плюс. [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571 / (дата обращения: 19.01.2021).

4. Областной закон от 25.11.1994 № 8-ОЗ «О бюджетном процессе в Свердловской области». // Консультант Плюс. [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.consultant.ru> / (дата обращения: 19.02.2021).

5. Решение Екатеринбургской городской Думы от 22.04.2003 № 38/2 «Об утверждении Положения «О бюджетном устройстве и бюджетном процессе в муниципальном образовании «город Екатеринбург». // Консультант Плюс. [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.consultant.ru> / (дата обращения: 19.01.2021).

6. Официальный сайт Администрации города Екатеринбурга. [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://екатеринбург.рф> (дата обращения 19.02.2021).

7. Официальный сайт Департамента финансов Екатеринбурга. [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://финансы.екатеринбург.рф> (дата обращения 19.02.2021).

8. Пешин Н. Л. Муниципальная финансовая система Российской Федерации: Научно-практическое пособие. – М: Формула права, 2019 – 448с.

Гребенкина Влада Алексеевна
Grebenkina Vlada Alekseevna

Студент Уральского государственного экономического университета, факультет
государственного и муниципального управления

УДК 334.72

МАЛОЕ И СРЕДНЕЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО КАК ОБЪЕКТ МУНИЦИПАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ

SMALL AND MEDIUM-SIZED ENTERPRISES AS AN OBJECT OF MUNICIPAL SUPPORT

Аннотация: Вопрос о необходимости дальнейшего развития малого и среднего предпринимательства возникает сегодня в России на всех уровнях - федеральном, региональном и муниципальном. В его решении видят возможность ускорения происходящего в России процесса модернизации экономики перевод ее на инновационный путь развития. Поскольку формирование малого и среднего предпринимательства происходит на муниципальном уровне, внимание в первую очередь должно быть обращено на именно туда.

Abstract: The question of the need for further development of small and medium-sized businesses arises today in Russia at all levels - federal, regional and municipal. In his decision, they see an opportunity to accelerate the process of modernization of the economy taking place in Russia, transferring it to an innovative path of development. Since the formation of small and medium-sized businesses takes place at the municipal level, attention should first of all be paid to it there.

Ключевые слова: предпринимательство, малый и средний бизнес, развитие, государственная поддержка бизнеса

Keywords: entrepreneurship, small and medium-sized businesses, development, state support for business

Введение

Развитие малого и среднего предпринимательства выступает необходимым условием существования и функционирования современной модели рыночно-конкурентного хозяйства. Как показывает опыт ведущих экономических держав, развитие малого и среднего предпринимательства ведет к повышению экономической среды государства в целом и, в конечном итоге, к повышению благосостояния его граждан. Стабильное развитие малого и среднего предпринимательства имеет ряд преимуществ, и оно, прежде всего, заключается в мобильности и гибкости, которые позволяют быстро реагировать на запросы рынка и оперативно адаптироваться к изменившимся условиям.

Мировой опыт доказал, что без этого сектора экономики невозможно гармоничное развитие экономики в целом, так как он определяет темпы экономического роста, структуру и качество до 40-50% валового национального продукта. Поэтому экономика ряда быстроразвивающихся государств нацелена на развитие и поддержания всех необходимых условий для функционирования данного сектора.

Изучение проблем малого и среднего предпринимательства невозможно без определения самого понятия, раскрытия его сущности и функций. Прежде всего, хотелось бы начать с нескольких определений понятия «предпринимательство», чтобы в дальнейшем раскрыть суть основных понятий «малое и среднее предпринимательство».

Основная часть

Согласно гражданскому кодексу Российской Федерации: «Предпринимательская деятельность (предпринимательство) – это самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законном порядке»¹. Субъектами предпринимательской деятельности в РФ могут быть дееспособные граждане РФ, иностранные граждане, лица без гражданства, а также российские и иностранные юридические лица. В РФ регулирование предпринимательской деятельности основывается на нормах гражданского права.

«Предпринимательская деятельность (предпринимательство) – деятельность коммерческих организаций, связанная с вложением средств в целях получения прибыли на основе сочетания личной выгоды с общественной пользой»[1].

«Предпринимательство» — это инициативная самостоятельная деятельность граждан, направленная на получение прибыли или личного дохода, осуществляемая от своего имени, под свою имущественную ответственность или от имени и под юридическую ответственность юридического лица [3].

Хотелось бы дать свою трактовку понятия: «Предпринимательство (предпринимательская деятельность) – это самостоятельная деятельность, которая связана с вложением в целях получения некой прибыли, данная деятельность осуществляется на риск предпринимателя.²

Стоит сказать, что помимо крупного и малого бизнеса в современной рыночной экономике сохраняется значительная прослойка среднего бизнеса. Также как и крупный бизнес, средний бизнес не имеет особого правового статуса. Он занимает промежуточное положение между малым и крупным бизнесом, находящимися на разных полюсах экономики и играет чрезвычайно важную роль. Он выполняет роль посредника и связующего звена между крупным и малым бизнесом, между малым бизнесом и государством. Небольшой размер фирм, неустойчивость и высокая рискованность малого бизнеса не позволяют устанавливать ему устойчивые связи с крупным бизнесом напрямую. Средний бизнес берет на себя эту роль, создавая сложную сеть разнообразных по форме, правовому и организационному оформлению связей, как с крупным, так и с малым бизнесом. Эти связи получили название сетевой экономики [4].

Для дальнейшего понимания разницы между понятиями малое и среднее предпринимательство, автору необходимо раскрыть суть данных терминов и выявить основные критерии.

Под малым предпринимательством (бизнесом) понимается хозяйственная деятельность, осуществляемая субъектами рыночной экономики при определенных, установленных законом, государственными органами и другими полномочными организациями условиях, определяющих сущность данного понятия [4].

К сожалению, в России до сих пор не существует четкого определения понятию "средний бизнес", его не выделяют, как самостоятельную единицу экономических отношений. В основном понятие среднего бизнеса находится рядом с понятиями малый и крупный бизнес и остается на заднем плане.

Однако существуют критерии малого и среднего предпринимательства, установленные Федеральным законом №209 –ФЗ от 24.07.2007 , установлены следующие требования к численности работников (табл. 1).

Таблица 1

Предельные значения средней численности работников для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства [2]

Категории субъектов малого и среднего предпринимательства	Предельные значения средней численности работников
Микропредприятия	от 1 до 15 человек включительно
Малые предприятия	от 16 до 100 человек включительно
Средние предприятия	от 101 до 250 включительно

Предельные значения выручки от реализации товаров (работ, услуг) за предшествующий календарный год без учета налога на добавленную стоимость, установленные в соответствии с Постановлением

Правительства РФ от 13.07.15 N 702 (табл.2).

Таблица 2

Предельные значения выручки от реализации товаров (работ, услуг) за предшествующий календарный год без учета налога на добавленную стоимость для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства [2].

Категории субъектов малого и среднего предпринимательства	Предельные значения "выручки от реализации товаров (работ, услуг) за предшествующий год без учета налога на добавленную стоимость"
Микропредприятия	120 млн. рублей
Малые предприятия	800 млн. рублей
Средние предприятия	2000 млн. рублей

Также стоит отметить, что деятельность субъектов малого и среднего предпринимательства в России регулируется 24 июля 2007 года Федеральным законом №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» [2], в котором указаны критерии отнесения предприятия к малому бизнесу.

Субъектами малого и среднего предпринимательства могут быть отнесены следующие лица, внесенные в единый государственный реестр юридических лиц потребительские кооперативы и коммерческие организации (за исключением государственных и муниципальных унитарных предприятий), а также физические лица, внесенные в единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей и осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, крестьянские (фермерские) хозяйства, соответствующие перечисленным ниже условиям [2].

Ограничение по статусу: Доля внешнего участия в капитале не должна превышать 25 %. Для юридических лиц — суммарная доля участия РФ, субъектов РФ, муниципальных образований, иностранных юридических лиц, иностранных граждан, общественных и религиозных организаций, благотворительных и иных фондов в уставном (складочном) капитале указанных юридических лиц не должна превышать двадцать пять процентов (за исключением активов акционерных инвестиционных фондов и закрытых паевых инвестиционных фондов), доля участия, принадлежащая одному или нескольким юридическим лицам, не являющимся субъектами малого и среднего предпринимательства, не должна превышать двадцать пять процентов (данное ограничение не распространяется на хозяйственные общества, деятельность которых заключается в практическом применении (внедрении) результатов интеллектуальной деятельности (программ для электронных вычислительных машин, баз данных, изобретений, полезных моделей, промышленных образцов, селекционных достижений, топологий интегральных микросхем, секретов производства (ноу-хау), исключительные права на которые принадлежат учредителям (участникам) таких хозяйственных обществ — бюджетным научным учреждениям или созданным государственными академиями наук научным учреждениям либо бюджетным образовательным учреждениям высшего профессионального образования или созданным государственными академиями наук образовательным учреждениям высшего профессионального образования)[2].

Анализируя отечественный и зарубежный опыт развития малого предпринимательства, можно указать на его следующие преимущества и недостатки (табл. 3):

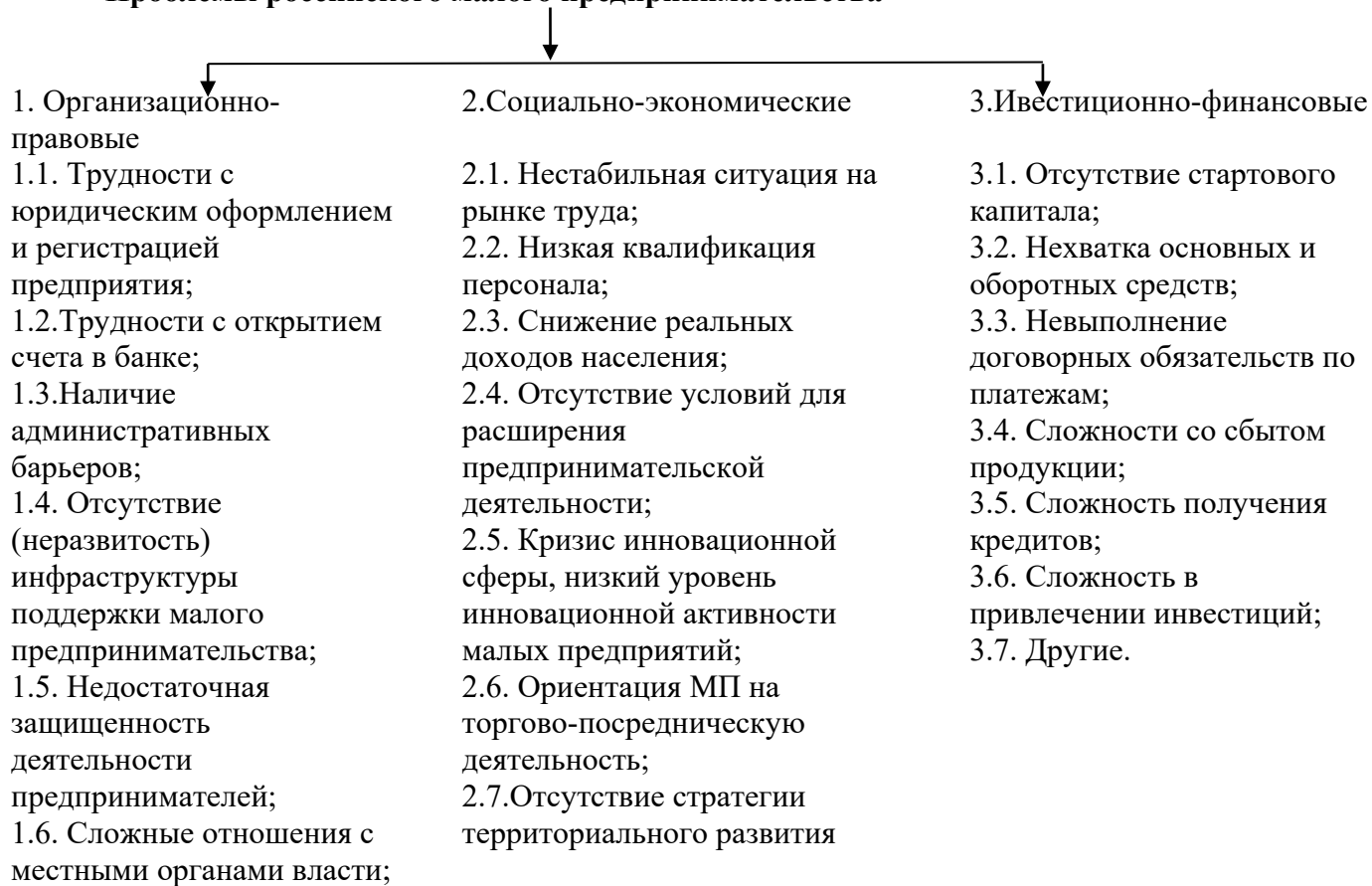
Таблица 3

Преимущества и недостатки в сфере малого и среднего предпринимательства[5].

Преимуществами МСП	Недостатки МСП
<ul style="list-style-type: none"> • способность работать на специализированных рынках. Мелкие предприятия обладают большей свободой маневра и могут чаще предлагать новые товары и услуги; • простота управления и широкий простор для личной инициативы, характерные для малых предприятий, позволяют оперативно вносить изменения в процесс производства; • возможность проявления творческой инициативы и проведения гибкой научно-технической политики, • создание новых рабочих мест и повышение занятости населения, в том числе вторичной занятости. 	<ul style="list-style-type: none"> • ограниченность ресурсов; • большая зависимость от рыночной конъюнктуры, • хуже возможности для социальной защиты, • более высокий уровень риска, поэтому высока степень неустойчивости положения на рынке; • зависимость от крупных компаний; • слабая компетентность руководителей; • повышенная чувствительность к изменениям условий хозяйствования; • трудности в заимствовании дополнительных финансовых средств и получении кредитов; • неуверенность и осторожность хозяйствующих партнеров при заключении договоров (контрактов) и другие.

Однако, существует ряд важных проблем на пути развития малого и среднего предпринимательства в России (рис.1.)

Проблемы российского малого предпринимательства



В то же время в рыночной экономике существуют факторы, ограничивающие малое и среднее предпринимательство. В данном секторе уровень и частота банкротств выше, чем в крупных фирмах. Основные причины, по которым предприниматели терпят неудачу: неадекватное управление, слабое финансовое обеспечение, ограниченная сфера деятельности и другие.

Во избежание проблем необходимы кардинальные мероприятия по их ликвидации, которые автор рассмотрит в следующем параграфе.

Заключение

Автор отмечает, что развитие и поддержка малого и среднего предпринимательства является одним из основных направлений в реформировании экономики. Характеризуя экономическую и социальную роль малого и среднего предпринимательства было отмечено, что в мировой хозяйственной системе малые предприятия являются работодателями почти 50% трудового населения мира. Поэтому развитие малого и среднего предпринимательства является одним из приоритетных направлений для развития экономики страны.

Библиографический список:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: Федеральный закон от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ
2. О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации: Федеральный закон от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ
3. Беспалов М.В. Особенности развития предпринимательской деятельности в условиях современной России: Учебное пособие. М.: ИНФРА-М, 2016. С. 4.
4. Глебова И.С., Садырtdинов Р.Р. Государственное регулирование малого и среднего предпринимательства: Учебное пособие. Казань: Казанский государственный университет им. В.И. Ульянова-Ленина, 2016. С. 15.
5. Яковлев Г.А. Организация предпринимательской деятельности: Учебное пособие. М.: ИНФРА-М, 2017. С. 88.

Сатторов Шохрух Махмуджое угли
Sattorov Shokhrukh Mahmudzhoye coals
Ташкентский финансовый институт

УДК 368

СТРАХОВЫЕ РИСКИ И ИХ ОЦЕНКА

INSURANCE RISKS AND THEIR ASSESSMENT

Аннотация. В статье освещаются проблемы формирования стоимости страховой услуги на основе методов актуарного моделирования и разработки эффективной системы управления рисками на основе многообразия социально-экономических факторов.

Annotation. The article highlights the problems of forming the cost of insurance services based on the methods of actuarial modeling and the development of an effective risk management system based on a variety of socio-economic factors.

Ключевые слова: страхование, риск, страховщик, страхователь, актуарные расчёты, страховая услуга.

Key words: insurance, risk, insurer, policyholder, actuarial calculations, insurance service.

Понятие «риск» означает возможность неблагоприятного исхода на одно ожидаемое явление. Это гипотетическая возможность наступления ущерба. Многообразие форм проявления риска, частота и тяжесть последствий его проявления, невозможность абсолютного его устранения вызывают необходимость организации страхования. Анализ рисков позволяет разделить их на две большие группы: страховые и не страховые. Перечень страховых рисков составляет объем страховой ответственности.

Для оценки риска в страховой практике используют различные методы, из них наиболее известны следующие:

- метод индивидуальных оценок применяется только в отношении рисков, которые невозможно сопоставить со средним типом риска;
- для метода средних величин характерно подразделение отдельных рисков групп на подгруппы;
- метод процентов представляет собой совокупность скидок и надбавок (накидок) к имеющейся аналитической базе, зависящих от возможных положительных и отрицательных отклонений от среднего рискового типа.

Одной из наиболее трудных задач для страховщика является поддержание соответствия тарифной политики прогнозируемым тенденциям в развитии риска. При оценке риска выделяют следующие его виды: риски, которые возможно застраховать; риски, которые невозможно застраховать; благоприятные и неблагоприятные риски, а также технический риск страховщика. Наибольшую группу составляют риски, которые возможно застраховать.

Страховой риск — это тот, который может быть оценен с точки зрения вероятности наступления страхового случая и количественных размеров возможного ущерба.

Одним из важнейших вопросов современной экономической теории является разработка эффективной методики оценки страховых рисков. Риски можно оценить, используя следующую методику:

1. Оценка риска начинается с создания информационной базы по основным вопросам, которые возникают при работе с денежными средствами. Нужны статистические данные по фактам ошибок при работе с банком (возврат платежей, задержка платежей и проч.), покупателями и поставщиками (условия контрактов, платежная дисциплина контрагентов).

2. Определение величины убытков и затрат, порожденных рисковыми ситуациями при управлении денежными потоками.

Количественный анализ риска предполагает определение конкретного размера денежного ущерба отдельных подвидов страхового риска и страхового риска в совокупности.

Иногда качественный и количественный анализ производится на основе оценки влияния внутренних и внешних факторов: осуществляется поэлементная оценка удельного веса их влияния на

результат. Такой метод анализа является достаточно трудоемким с точки зрения количественного анализа, но приносит свои несомненные плоды при качественном анализе.

В абсолютном выражении риск может определяться величиной возможных потерь в материально-вещественном (физическом) или стоимостном (денежном) выражении. В относительном выражении риск определяется как величина возможных потерь, отнесенная к некоторой базе.

В основе оценки страховых рисков лежит нахождение зависимости между определенными размерами потерь и вероятностью их возникновения. Многообразие схем и моделей стоимости страховых услуг обуславливает принципиальную значимость отработки методов ее планирования и оптимизации. Эти методы формируют средства актуарной математики, которые в совокупности с соответствующими экономическими принципами и законодательными нормами образуют актуарную науку - методологическую основу не только отдельных видов страхования, но и всей сферы страховых услуг. Основное назначение актуарного моделирования - прогнозирование текущих и потенциальных расходов по удовлетворению базовых потребностей, то есть возможных расходов, связанных со снижением доходов в будущем.

Сфера страховых услуг занимает ту часть социально-экономической системы, где пересекается действие целого ряда демографических, экономических и правовых факторов. Объектом актуарной математики является специфический продукт - страховая услуга. Определить ее стоимость труднее, чем стоимость какого-нибудь промышленного изделия. Причина этого: стоимость страхового полиса зависит от событий, которые могут произойти в случайное время или не произойти совсем. Следовательно, стоимость страховой услуги не может быть определена точно и оценивается, как правило, приближенно. Поэтому возникает потребность в периодической проверке обоснованности этой стоимости, а точнее, в проверке соответствия резервов принятым обязательствам и наличию активов на их покрытие.

Вместе с рынком страховых услуг активно формируется и рынок актуарных услуг, что предопределяет объективную потребность в актуариях и в актуарных расчетах в будущем. С другой стороны, уже сегодня актуарные расчеты тарифов и резервов в обязательном порядке проводят страховые компании и негосударственные фонды при получении лицензии, а также производится ежегодное актуарное оценивание деятельности страховых фондов.

Можно выделить задачи, стоящие перед актуарным подразделением в системе предоставления страховых услуг:

- формирование и ведение базы данных актуарных расчетов;
- оценка финансового состояния системы обязательного пенсионного страхования в долгосрочной перспективе при различных сценариях экономического развития и вариантах изменения пенсионного законодательства;
- разработка рекомендаций по совершенствованию тарифной политики механизмов учета пенсионных прав застрахованных лиц и формированию пенсионных обязательств в системе обязательного пенсионного страхования;
- развитие и совершенствование методологии актуарных расчетов.

В соответствии с вышеперечисленными задачами определяются функции актуарной службы, реализация которых позволяет в короткие сроки обеспечить разработку методов актуарного оценивания системы предоставления страховых услуг, их программную реализацию и накопление минимально необходимой для проведения качественной актуарной оценки информации:

- формирование и ведение банка данных отдельных статистических показателей;
- персонифицированный учет, необходимые для перспективного моделирования и детального анализа возможные сценарии развития страховой системы;
- воспроизводство населения, необходимые для разработки долгосрочных демографических прогнозы;
- экономико-математическое обоснование необходимых резервных фондов, предложения методов и источников их формирования;
- разработка рекомендаций по совершенствованию тарифной политики, обеспечению сбалансированности доходов и обязательств, дифференциации ставок взносов.

Таким образом, актуарное оценивание представляет собой количественную проверку финансовой жизнеспособности системы социального страхования и показывает, можно ли

использовать в дальнейшем данную финансовую схему и сохранять запланированный уровень взносов.

Для принятия решений о включении страховых рисков в комплексную программу страхования рекомендуется внедрить внутренний мониторинг, который может служить информационным источником для расчета финансового обеспечения, определения перечня рисков и случаев для индивидуальных и коллективных потребностей. Таким образом, реализация эффективной системы оценки требует приведения в действие всего многообразия страховых экономико-математических факторов при соблюдении ряда условий, к которым относится развитие законодательной базы, обеспечивающей успешное решение данной проблемы; принятие эффективных мер к исполнению законов; выработка механизмов, обеспечивающих разрешение страховых противоречий; правовая защита личности; социальная ориентация деятельности всех хозяйствующих субъектов.

Библиографический список:

1. Агентство страховых новостей АСН [Электронный ресурс]: <http://www.msur-info.ru/statistics>
2. Методический журнал «Организация продаж страховых продуктов»
www.reglament.net/ins/prod_article.htm
3. Новости страхования [Электронный ресурс]: www.insurnews.ru/

Бикбаева Диана Денисовна
Vikbaeva Diana Denisovna

Уфимский филиал Финуниверситета при Правительстве РФ

УДК 33

АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ

ANALYSIS AND EVALUATION OF THE EFFICIENCY OF THE USE OF CURRENT ASSETS

Аннотация: На сегодняшний день проблема, связанная с управлением оборотными средствами, является наиболее важной при осуществлении финансового анализа. Она выведена достаточно давно благодаря исследованию соотношения риска и доходности. В настоящей статье предложен термин «оборотные средства», также указан процесс их применения для хозяйственной деятельности, указаны меры по контролю при использованию оборотных средств.

Abstract: To date, the problem associated with the management of working capital is the most important in the implementation of financial analysis. It has been derived for a long time thanks to the study of the ratio of risk and profitability. In this article, the term "working capital" is proposed, the process of their application for economic activity is also indicated, control measures for the use of working capital are indicated.

Ключевые слова: оборотные средства, контроль использования оборотных средств, показатели эффективности.

Keywords: working capital, control of the use of working capital, performance indicators.

Abstract: Today, the problem associated with the management of working capital is the most important in the implementation of financial analysis. It was derived a long time ago thanks to the study of the ratio of risk and reward. In this article, the term "working capital" is proposed, the process of their application for economic activity is also indicated, and control measures for the use of working capital are indicated.

Key words: working capital, control of the use of working capital, performance indicators.

В наше время любое предприятие стремится делать все возможное, чтобы добиться качественного развития и грамотного функционирования. Чтобы проконтролировать финансовый результат, важно проанализировать структуру активов и их основное содержание. В результате становится понятно, что наиболее важными являются вопросы «усовершенствования процессов управления оборотными средствами и улучшения наиболее важных показателей».

На сегодняшний день есть несколько основных подходов к определению оборотных средств :

- **Организационный подход.** Основные сторонники такого подхода: А.П. Грицай, И.Т. Балабанов и другие. Под оборотными средствами сторонники этого подхода понимают стоимость, что применяется с целью создания фондов оборотных средств и фондов обращения. Функция таких средств преимущественно производственная.

- **Денежный подход.** Основные сторонники данного подхода: В.П. Грузинов, Л.А. Ронштейн и другие. Они понимают под оборотными средствами такие средства, что применяются для создания оборотных производственных фондов.

- **Экономический подход.** Сторонники данного подхода: К.А. Раицкий, Л.А. Бланк и другие. Они утверждают, что оборотные средства – это такие средства, что используются предприятием для проведения текущих операций.

- **Бухгалтерский подход,** его сторонники: О.В. Ефимова, Б.А. Райзберг. Они считали, что оборотные средства – это подвижные средства предприятия, которые имеют большую текучесть в сравнении с основным капиталом.

Оборотные средства – значительная часть от всего объема средств, принадлежащих предприятию. От того, как осуществляется процесс управления данными средствами, во многом зависит то, насколько успешной окажется предпринимательская деятельность для конкретного предприятия.

Процесс управления оборотными средствами имеет особое значение для финансовой деятельности организации, такой процесс является постоянным по времени, он непрерывен по

времени, если выбрать конкретный срок. Наиболее важной проблемой для многих предприятий в России следует считать их невысокую обеспеченность оборотными средствами, при всем этом процесс управления имеющимися в распоряжении ресурсами далеко не всегда оказывается наиболее эффективным.

Во многом процесс правильного применения оборотных средств и их кругооборот определяют то, насколько эффективна финансовая политика государства, и каким является положение определенного хозяйствующего субъекта. В результате требуется максимум возможного внимания в отношении создания и возможного развития системы управления по применению оборотных средств, а также определения того, как она влияет на деятельность предприятия с точки зрения современной оценки.

Если предприятие не старается изменить структуру собственного капитала и не осуществляет контроль распределения денежных потоков, не занимается анализом инвестиционной и иного рода деятельности, то она может остаться полностью без внешних источников финансирования.

Сама суть оборотных средств во многом зависит от того, какова их роль в экономическом процессе – того, каким образом обеспечивается процесс производства, а также процесс обращения средств. Оборотные средства – это оптимальный инструмент для нормального функционирования предприятия.

При осуществлении деятельности хозяйственного характера предприятию обязательно требуются денежные средства, в частности, они идут на покупку новых материалов, выплату зарплаты сотрудников, для поиска каналов реализации продукции и многого другого.

В данном случае можно сказать о том, что оборотные средства – это «сумма средств денежного и материального характера, которые необходимо применять для полноценного отлаживания производственного процесса и последующей реализации продукции».

При осуществлении финансовой деятельности организации оборотные средства оказываются чрезвычайно важными, во многом их значение зависит от степени влияния на несколько наиболее важных показателей – результат хозяйственной деятельности предприятия, уровень финансовой устойчивости, степень задолженности и степень деловой активности предприятия.

Использование оборотных средств производится только в отношении одного производственного цикла, при этом не имеет значения, какой именно способ выбран для производственного потребления. Вне зависимости от этого стоимость переносится на готовую продукцию в полном объеме.

После того, как происходит реализация услуг или продукции стоимость оборотных средств может быть возмещена благодаря тому доходу, что получает предприятие, а потому есть все возможности для возобновления их применения. Применение активов дает возможность покрыть потребности предприятия в товарах, сырье, материалах и многом другом, именно так происходит завершение финансового кругооборота, при этом они переходят из денежной в материальную форму, после чего они вновь возвращаются в денежную форму.

Ликвидность таких средств оказывается существенно выше в сравнении с основными фондами, когда производится сравнение с ними. Если взять в отдельности определенный отрезок времени, то часть капитала, который вложен в предприятие, можно проследить в различных оборотных активах – например, в кредиторской задолженности. Величина данных активов с течением времени снижается, что способствует увеличению оборачиваемости средств.

То время, за которое происходит оборот средств – это длительность, характерная для производственного цикла, она создается из разницы между временем по выплате средств за материалы и тем временем, когда получены средства за продажу готовой продукции. Длительность данного времени зависит на практике от нескольких основных периодов:

- Выдача кредитов для покупателей
- Заказ материалов и сырья для производства
- Производственный цикл
- Хранение уже произведенной продукции .

После того, как происходит завершение одного кругооборота для производственного цикла, происходит передача оборотных средств в следующий, а потому они непрерывно находятся в обороте. А потому можно говорить о том, что бесперебойный процесс обращения оборотных средств определяется процессом их постоянного нахождения в движении.

Если обратиться к опыту кругооборота средств для большинства российских предприятий, то

можно говорить о том, что та стоимость, что выступает в качестве аванса, может принимать разную форму, а также имеет при этом определенный размер. В зависимости от этапа кругооборота авансируемая стоимость в определенной части может находиться в различной форме – товарной, производственной, денежной .

В данной связи можно говорить о том, что отдельные элементы, относимые к оборотным средствам – это важная часть производимых хозяйственных операций. Покупка необходимых материалов и сырья становится основной причиной того, что происходит рост кредиторской задолженности, а также увеличение производственных запасов. Дальнейший рост в плане производства становится причиной роста готовой продукции. Рост реализованной продукции приводит тому, что растет задолженность и увеличение объема средств, находящихся в обороте, в том числе и на расчетном счете. В дальнейшем такой цикл многократно повторяется, он связан с осуществлением денежных платежей и поступлением денежных средств.

То, насколько результативной оказывается деятельность предприятия, насколько такая деятельность ритмична, зависит от того, хватает ли предприятию необходимого объема оборотных средств. Если предприятию не хватает средств на получение определенных материальных запасов, это становится причиной того, что производственная программа не может быть выполнена. Если же использовать средств для получения запасов продукции сверх нормы, сверх действительной потребности, то такое использование оборотных средств не может быть признано эффективным.

Оборотные средства охватывают и денежные, и материальные средства. От того, насколько эффективным и правильным является их применение и организация, зависит и процесс производства продукции, и финансовая привлекательность предприятия.

Если говорить о стратегии финансового управления предприятием с целью не допустить затруднений по части финансов, то в ней обязательно должны присутствовать такие элементы, как создание принципов для последующего применения оборотного капитала и контроля данных средств, в результате чего появляется возможность осуществить реагирование на те сигналы, что поступают из внешней среды, а также при изменениях внутреннего характера .

Подводя итог, следует сказать о том, что оборотные финансы специфичны по своему характеру, они важны для того, чтобы операционный цикл организации был устойчивым по характеру. Также следует выделить несколько важных инструментов, которые используются при работе с оборотными средствами: это средства для денежных расчетов, производственных запасов и формирования готовой продукции, также это расходы на будущее и непредвиденного характера.

Библиографический список:

- 1)Алексейчева Е.Ю., Магомедов М.Д., Костин И.Б. Экономика организации (предприятия): учебник. - М.: Дашков и Ко, 2016. - 292 с
- 2)Блажевич, О.Г. Сущность оборотных активов и повышение эффективности их использования на предприятии [Текст] / О.Г. Блажевич, В.Д. Мрищук // Научный вестник: Финансы, банки, инвестиции - 2016. - №1. - С. 27-35
- 3)Дербуш, Н.М. Управление оборотными активами как часть финансовой политики современного предприятия // Фундаментальные исследования - 2016. - № 12 - С. 1071-1075.
- 4) Доренская, Е.В. Методика анализа эффективности использования оборотных активов на предприятии// Актуальные проблемы бухгалтерского учета, анализа и аудита - 2015. - №4 - С. 107-112.
- 5)Новицкий Н.И. Организация производства на предприятиях: учебно-методическое пособие. - М.: Финансы и статистика, 2018 - 392 с.
- 6)Торхова А.Н. Экономика предприятия: учебное пособие. - 3-е изд., стер. - М.-Берлин: Директ-Медиа, 2017. - 101 с.

Велиева Бахар Эльшан кызы
Veliyeva Bahar Elshan kyzy

Магистрант третьего курса кафедры государственного и муниципального управления,
Институт экономики, Уральского государственного экономического университета

УДК 332.1

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ЯМАЛО-НЕНЕЦКОГО АВТОНОМНОГО ОКРУГА В РАМКАХ ПРОГНОЗА НА ДОЛГОСРОЧНЫЙ ПЕРИОД ДО 2036 ГОДА

MAIN DIRECTIONS OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE YAMALO- NENETS AUTONOMOUS OKRUG IN THE FRAMEWORK OF THE FORECAST FOR A LONG- TERM PERIOD UNTIL 2036

Аннотация: в представленной статье рассматриваются основные направления социально-экономического развития Ямало-Ненецкого автономного округа в долгосрочной перспективе; в целях корректировки мер по дальнейшему развитию региона анализируется прогноз социально-экономического развития округа на долгосрочный период до 2036 года; исследуются такие показатели, как: объем валового регионального продукта, уровень развития промышленного производства и сельского хозяйства, инвестиционный потенциал региона, уровень заработной платы населения, демографические показатели региона.

Ключевые слова: Ямало-Ненецкий автономный округ, социально-экономическое развитие, прогноз на долгосрочный период, объем валового регионального продукта, промышленное производство, сельское хозяйство, оленеводство, инвестиционный потенциал региона, заработная плата населения, прирост населения, миграционные процессы.

Abstract: the presented article examines the main directions of the socio-economic development of the Yamalo-Nenets Autonomous Okrug in the long term; in order to adjust measures for the further development of the region, the forecast of the socio-economic development of the district for the long term until 2036 is analyzed; the following indicators are investigated: the volume of the gross regional product, the level of development of industrial production and agriculture, the investment potential of the region, the level of wages of the population, the demographic indicators of the region.

Key words: Yamalo-Nenets Autonomous Okrug, socio-economic development, long-term forecast, gross regional product, industrial production, agriculture, reindeer husbandry, investment potential of the region, wages, population growth, migration processes.

В настоящее время существующее социально-экономическое положение Ямало-Ненецкого автономного округа отличается стабильностью, в первую очередь, благодаря значительному ресурсному и человеческому потенциалу. Тем не менее, темпы социально-экономического развития способны вырасти в случае стимулирования эффективного использования региональных преимуществ и планомерного решения проблем, ухудшающих качество жизни населения в условиях Крайнего Севера. Таким образом, важным представляется рассмотреть прогноз социального-экономического развития данного округа на долгосрочную перспективу в целях корректировки мер по дальнейшему развитию региона, [3].

Проанализируем основные сферы социально-экономического развития автономного округа, такие как: объем валового регионального продукта, уровень развития промышленного производства и сельского хозяйства, инвестиционный потенциал региона, уровень заработной платы населения, а также демографические показатели округа.

На наш взгляд, долгосрочные перспективы развития экономики автономного округа определяются его ролью и значением как крупнейшего поставщика углеводородов на внутрисоветский и международный рынки.

Согласно прогнозу социально-экономического развития Ямало-Ненецкого автономного округа на долгосрочный период до 2036 года «... в автономном округе будут реализовываться масштабные инвестиционные проекты, направленные на разведку и освоение месторождений углеводородного сырья и развитие транспортной инфраструктуры, такие как проект «Арктик СПГ-2»

(строительство завода по сжижению природного газа на ресурсной базе Салмановского месторождения), проекты «Северный широтный ход» и «Северный широтный ход-2», призванный интегрировать транспортную систему России в логистическую инфраструктуру Арктической зоны, строительство автомобильной дороги «Сургут – Салехард, участок Надым – Салехард», обустройство газовых месторождений Северного морского пути», [1].

Предположительно объем валового регионального продукта автономного округа в номинальном исчислении в 2026 году составит 6 797,9 млрд рублей, в 2036 году – 12 598 млрд рублей. В период в 2021 – 2036 годах экономика автономного округа будет возрастать в среднем на 3,2% в год, таким образом достигнув в 2036 году суммарного прироста к уровню 2018 года 82,2%, [1].

Так, устойчивый экономический рост в базовом секторе округа создаст условия для стимулирования развития на территории региона таких конкурентоспособных видов экономической деятельности, как сервис нефтегазодобычи и нефтегазохимии, способных разнообразить монопрофильный характер экономики автономного округа.

Помимо развития добычи полезных ископаемых в автономном округе планируется также и реализация проектов в сфере агропромышленного производства, среди которых можно отметить: 1) комплексное использование ресурсов северного оленеводства на производственной базе хозяйствующих субъектов всех форм собственности, включая частный сектор; 2) развитие птицеводства; 3) развитие тепличных хозяйств для выращивания овощей на закрытом грунте в условиях Крайнего Севера и другие, [4].

Безусловно, особая роль в экономике региона принадлежит агропромышленному комплексу. Его доля в региональном производстве невелика – 0,1% ВРП. Однако, это основной сектор экономики автономного округа, который обеспечивает занятость и является главным источником жизнеобеспечения коренных малочисленных народов Севера, проживающих на в регионе, [1].

Интересно, что Ямал обладает самым большим стадом северных домашних оленей в России и в мире – около 790 тысяч голов. Кроме того, в регионе добывается почти пятая часть российского улова сиговых пород рыб, [4].

Таким образом, в долгосрочном периоде основные мероприятия в сфере развития агропромышленного комплекса будут направлены на развитие северного оленеводства, рыболовства, животноводства, растениеводства, обеспечение продовольственной безопасности региона, устойчивое развитие сельских территорий.

На наш взгляд, Ямало-Ненецкий автономный округ обладает значительным инвестиционным потенциалом, который обусловлен, главным образом, наличием различных природных ресурсов на его территории.

Так, инвестиционная деятельность на территории автономного округа, в первую очередь, связана с развитием нефтегазового комплекса и инфраструктурных отраслей (транспорт, связь, строительство) и, в основном, зависит от объема привлекаемых инвестиций, в частности, средств холдинговых компаний.

За последние годы регион стал площадкой для реализации крупных инвестиционных проектов. Так, «... доля привлеченных инвестиций в реализуемые на территории автономного округа проекты развития топливно-энергетического комплекса составляет около 84% общего объема инвестиций. Предположительно к концу 2036 года с учетом выхода компаний к Северному морскому пути, обеспечивающему прямую поставку углеводородов на мировой рынок, доля инвестиционных вложений нефтегазового бизнеса возрастет до 90%», [2].

Одновременно отметим, что устойчивый рост экономики автономного округа приведет в долгосрочной перспективе к положительной динамике заработной платы населения. Кроме того, будет продолжена реализация мер по повышению оплаты труда отдельных категорий работников бюджетной сферы (врачи, средний и младший медицинский персонал, преподаватели вузов, работники науки и культуры), [1].

В результате «... ежегодный прирост фонда заработной платы в период с 2022 по 2036 годы составит 4,5 – 4,8%, среднемесячная начисленная заработная плата на одного работника к 2036 году возрастет до 214,1 тыс. рублей, что в 2,2 раза выше уровня 2018 года. Прирост прожиточного минимума на душу населения в 2022 – 2036 годах в среднем составит 3,8 – 3,9% в год. Прогнозируемый прирост величины прожиточного минимума обусловлен ожидаемым уровнем

инфляции. По итогам 2036 года величина прожиточного минимума на душу населения увеличится в 2 раза по отношению к 2018 году и достигнет 31 120 рублей», [1].

С учетом принимаемых мер (таких, как: 1) повышение качества и доступности мер социальной поддержки населения; 2) установление минимального размера оплаты труда, пролонгирование мероприятий по повышению заработной платы в бюджетной сфере и другое) доля населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума к 2036 году должна снизиться до 3,8%.

Отметим, что в результате увеличения продолжительности здоровой жизни и одновременным повышением пенсионного возраста рынок труда пополнится занятым населением, которое планировало выйти на пенсию по истечении лет в соответствии с прежней пенсионной политикой, при этом в течение прогнозного периода численность официально зарегистрированных безработных граждан не превысит 1,8 тыс. человек.

Одним из стратегических ресурсов Ямала является человеческий потенциал, а рост численности населения - не только основное условие, но и ключевой показатель социально-экономического развития города.

Современная демографическая ситуация как на Ямале, так и по России в целом обусловлена замещением поколений: выбытием из трудоспособного возраста многочисленного послевоенного поколения и притоком малочисленного поколения людей, рожденных в нестабильные 90-е годы, [5].

На протяжении многих лет Ямал входит в немногочисленную группу регионов Российской Федерации с постоянным положительным естественным приростом населения. «... Ежегодно в автономном округе число рожденных младенцев превышает количество умерших в среднем около 5 тыс. человек, в этой связи коэффициент естественного прироста населения на период до 2036 года сохранит свое положительное значение», [5].

В автономном округе с начала развития промышленных территорий происходят довольно интенсивные миграционные процессы, являющиеся естественными для развития региона. Накопленный миграционный оборот населения, например, лишь в период 2010 – 2018 годов составил 681,1 тыс. человек.

Так, в долгосрочной перспективе до 2036 года прогноз демографического развития автономного округа можно охарактеризовать незначительным среднегодовым приростом численности населения в среднем на 0,1% в год и к 2036 году составит 544,1 тыс. человек, [1].

Таким образом, основными направлениями социально-экономического развития Ямало-Ненецкого автономного округа в долгосрочной перспективе станут: 1) реализация масштабных инвестиционных проектов, направленных на разведку и освоение месторождений углеводородного сырья и развитие транспортной инфраструктуры; 2) развитие на территории региона таких конкурентоспособных видов экономической деятельности, как сервис нефтегазодобычи и нефтегазохимии, способных диверсифицировать монопрофильный характер экономики автономного округа; 3) реализация мероприятий в сфере развития агропромышленного комплекса, направленных на развитие северного оленеводства, рыболовства, животноводства, растениеводства, обеспечение продовольственной безопасности региона, устойчивое развитие сельских территорий; 4) повышение качества и доступности мер социальной поддержки населения, совершенствование мер по повышению заработной платы работников в бюджетной сфере.

Библиографический список:

1. Постановление Правительства Ямало-Ненецкого автономного округа от 20 августа 2019 г. № 915-П «Об утверждении прогноза социально-экономического развития Ямало-Ненецкого автономного округа на долгосрочный период до 2036 года» // Официальный сайт Правительства автономного округа в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет" www.yanao.ru, 20.08.2019

2. Колесников Р.А., Сухова Е.А. Современное социально-экономическое состояние городов Ямало-Ненецкого автономного округа и пути их инновационного развития // АИС. 2017. №26. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennoe-sotsialno-ekonomicheskoe-sostoyanie-gorodov-yamalo-nenetskogo-avtonomnogo-okruga-i-puti-ih-innovatsionnogo-razvitiya> дата обращения: 13.10.2021

3. Кудряшов В.С., Роков А.И., Щербакова Т.С. Инвестиционный потенциал арктической зоны Российской Федерации // Ученые записки Тамбовского отделения РoCMY. 2020. №18. Режим

доступа <https://cyberleninka.ru/article/n/investitsionnyy-potentsial-arkticheskoy-zony-rossiyskoy-federatsii>
дата обращения: 10.10.2021

4. Масленникова А. Ю., Катвицкая Ю. С. Повышение эффективности агропромышленного комплекса Ямало-Ненецкого автономного округа на примере отрасли оленеводства // Вопросы управления. 2019. №3 (39). Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/povyshenie-effektivnosti-agropromyshlennogo-kompleksa-yamalo-nenetskogo-avtonomnogo-okruga-na-primere-otrasli-olenevodstva> дата обращения: 09.10.2021

5. Суптело Н.П., Русов В.В. Особенности экономического развития Ямало-Ненецкого автономного округа и их влияние на социальную сферу региона // Вестник Московского университета имени С. Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. 2018. №3 (26). Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-ekonomicheskogo-razvitiya-yamalonenetskogo-avtonomnogo-okruga-i-ih-vliyanie-na-sotsialnuyu-sferu-regiona> дата обращения: 09.10.2021

-

Научное издание

Коллектив авторов

ISSN 2500-3798